កាសែតឡារ៉ែនពាណិជ្ជ ប្រចាំសប្តាហ៍

ឆ្នាំទី03 លេខទី99 ថ្ងៃចន្ទ ទី30 ខែតុលា - សៅរ៍ ទី04 ខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ2017
Year III, Issue 99. Mon 30 Oct - Sat 04 Nov 2017
LA REINE PEANICH WEEKLY NEWS
www.lareine.com.kh
la reine peanich
តម្លៃ 1,000៛

សេដ្ឋកិច្ច និងពាណិជ្ជកម្ម

អ្នកធ្វើការឱ្យគេ...គួរចេញរកស៊ីខ្លួនឯងនៅពេលណា?

ទំព័រ 04

អចលនទ្រព្យ និងសំណង់

ឡេង ណាវ៉ាត់ត្រា៖ បើមិនចេះត្រូវដើរជិតអ្នកចេះ យូរៗទៅយើងនឹងចេះដូចគេដែរ

ទំព័រ 09

អប់រំ និងសង្គម

ហេតុអ្វីកូនក្មេងត្រូវអានសៀវភៅសម្រាប់កុមារ?

ទំព័រ 15

អេឡិចត្រូនិក និងបច្ចេកវិទ្យា

Electrolux បោះជំហានកាន់តែរឹងមាំក្នុងទីផ្សារកម្ពុជា

ទំព័រ 18

តើព្រះរាជពិធីបុណ្យអុំទូក ត្រូវបានប្រារព្ធឡើងក្នុងបំណងអ្វី?

អាននៅទំព័រ(3)

CBC:របាយការណ៍ជាង13លានត្រូវបានធ្វើចាប់តាំងពីឆ្នាំ2012

អាននៅទំព័រ(3)

ភាពជោគជ័យរបស់មហាសេដ្ឋីដែលចាប់ផ្តើមពីចំណុចសូន្យ

អាននៅទំព័រ(3)

ការសិក្សានៅមហាវិទ្យាល័យត្រូវទាមទារការពិចារណាខ្ពស់ទើបជោគជ័យ

អាននៅទំព័រ(16)

អាជីវកម្មរីតតែងាយស្រួល ជាមួយអ៊ិនធឺណិតកាន់តែលឿន
Fiber Plus $660 ក្នុង១ឆ្នាំ
20Mbps (ពីមុន 15Mbps)
កាប្ញីអុបទិចផ្ទាល់ខ្លួន
ល្បឿនពេញផ្ទាល់ខ្លួន
សេវាបច្ចេកទេសនិងថែទាំ 24/7
អេស អាយ ណិត ក្រុមហ៊ុនជំនាញសេវាកម្មអ៊ិនធឺណិត DEDICATED.
Tel: 081 801 999 Email: sales@sinet.com.kh SINET KH
SINET

កាសែត ឡារ៉ែន ពាណិជ្ជ

ចាងហ្វាង
ហេង ប៊ុនណារ៉ែន

ប្រធានគ្រប់គ្រងទូទៅ
ហុង សុភ័ណ្ឌ

និពន្ធនាយក
ហ៊ឹន ពិសី

អ្នកយកព័ត៌មាន
វិន ឈុនហ៊ាត
អ៊ា សុវណ្ណារ៉ា
ហេង សុវណ្ណ
ប៉ែន ចាន់តារា

ក្រាហ្វិកកុំព្យូទ័រ
ខៀវ សុផល្លា
សោម ម៉ូលីវឌ្ឍនៈ
ស្រ៊ុន ពេជ្រ

ផ្នែកព័ត៌មានវិទ្យា និងគេហទំព័រ
កែវ វល័ក្ខ
តេង សុខឡៃ
ទី ចាន់ រ៉ាវី

ផ្នែកលក់
ព្រាប ផៃសូវាសនា
ហ្សូ ដាលី
គីម ណារិន
នេត ស្រីណែត
សាន្ត កេតតារារុធ

ផ្នែកទីផ្សារ និងចែកចាយ
ហេង ប៊ុនរី
ស្រី កុសល
អាង បូរី
អុំ ច័ន្ទសុភត្រា

អាសយដ្ឋាន: ផ្ទះលេខ 57,
មហាវិថីព្រះសីហនុ, ភ្នំពេញ
ទូរស័ព្ទ: 023 215 717 / 077 777 510
សារអេឡិចត្រូនិក: info@lareine.com.kh

សាកលវិទ្យាល័យន័រតុន
NORTON UNIVERSITY
បណ្តុះបណ្តាល អនាគតអ្នកដឹកនាំ
1996

មាតិកា

Business ពាណិជ្ជកម្ម
អចលនទ្រព្យ Real Estate

ទំព័រ

03 តើព្រះរាជពិធីបុណ្យអុំទូក ត្រូវបានប្រារព្ធឡើងក្នុងបំណងអ្វី?
03 ភាពជោគជ័យរបស់មហាសេដ្ឋីដែលចាប់ផ្តើមពីចំណុចសូន្យ
03 ឡេង ណាវ៉ាត់ត្រា៖ បើមិនចេះត្រូវដើរជិតអ្នកចេះ យូរ ៗទៅយើងនឹងចេះដូចគេដែរ
04 CBC: របាយការណ៍ជាង13លានត្រូវបានធ្វើចាប់តាំងពីឆ្នាំ2012
04 អ្នកធ្វើការឱ្យគេ...គួរចេញរកស៊ីខ្លួនឯងនៅពេលណា?
05 អ្នកប្រកបអាជីវកម្មដំណាំកៅស៊ូចង់បានគោលនយោបាយកៅស៊ូ
05 ស្រូវក្រអូបចាប់ផ្តើមប្រមូលផល ជាមួយតម្លៃសមរម្យក្នុងឆ្នាំនេះ
06 ក្រុមហ៊ុនជប៉ុនជាង300 ធ្វើការលើជំនាញសំខាន់នឹងមកវិនិយោគនៅកម្ពុជា
08 CSS នឹងជួយឱ្យប្រតិបត្តិការអន្តរធនាគារតាមរយៈ ATM កាន់តែងាយស្រួល
09 ឱកាសមកដល់ហើយ! សម្រាប់អ្នកចង់បានរថយន្តតាក់ស៊ីធ្វើអាជីវកម្ម
10 DHA Siamwalla Ltd ប្រារព្ធពិធីជប់លៀងថ្លែងអំណរគុណដល់អតិថិជន
11 ខារ៉ាបាវ ស្វែងរកឃើញអ្នកឈ្នះរង្វាន់50លានរៀលលើកដំបូងនៅក្រុងបាវិត
11 ក្រុមហ៊ុនCBL រៀបចំពិធីជប់លៀងជូនដៃគូពាណិជ្ជកម្មអាពាហ៍ពិពាហ៍
11 EDM Cambodia រៀបចំកម្មវិធីតន្ត្រីដ៏ធំពុំធ្លាប់មាននៅកម្ពុជា

Education អប់រំ
បច្ចេកវិទ្យា Technology

ទំព័រ

15 ប្រជាជនខ្មែរគួរអភិវឌ្ឍខ្លួនឱ្យក្លាយជាប្រជាជនសកល
15 ហេតុអ្វីកូនក្មេងត្រូវអានសៀវភៅសម្រាប់កុមារ?
15 Honda Dream 125 ស៊េរីឆ្នាំ2018 ចេញលក់ហើយ
15 Electrolux បោះជំហានកាន់តែរឹងមាំក្នុងទីផ្សារកម្ពុជា
16 ការសិក្សានៅមហាវិទ្យាល័យត្រូវទាមទារការពិចារណាខ្ពស់ទើបជោគជ័យ
18 Samsung បោះទុន18ពាន់លានដុល្លារផលិតឈីបបន្ថែមទៀត

ក្រុមហ៊ុនជណ្តើរយន្តហ្វូជី ខេមបូឌា
FUJIHD 富士エレベーター Fuji Elevator
Tel:(855) 71-787 87 87
71-676 76 76
www.fujielevator.com.kh

Business ពាណិជ្ជកម្ម
អចលនទ្រព្យ Real Estate

CBC: របាយការណ៍ជាង13លាន ត្រូវបានធ្វើចាប់តាំងពីឆ្នាំ2012

អានតទៅទំព័រ(4)

ឡេង ណាវ៉ាត់ត្រា៖ បើមិនចេះត្រូវដើរជិតអ្នកចេះ យូរៗទៅយើងនឹងចេះដូចគេដែរ

និយាយពីតារាចម្រៀងឈ្មោះ លោក ឡេង ណាវ៉ាត់ត្រា ក្នុងវិស័យសិល្បៈគឺមានមហាជនជាច្រើនធ្លាប់បានស្គាល់រួចមកហើយក្នុងនាមលោកជាចាង-ហ្វាងផលិតកម្ម Galaxy។ ដោយឡែកក្នុងវិស័យអចលនទ្រព្យលោកហាក់មិនទាន់មានឈ្មោះល្បីល្បាញនោះទេ តែយ៉ាងណាក៏ដោយ សព្វថ្ងៃលោកគឺជាម្ចាស់គម្រោងសាងសង់ផ្ទះជាង200ល្វែងដែលស្ថិតនៅក្រោយផ្សារកាណាស៊ីធី។

ស្ថិតក្នុងកម្រិតជីវភាពបែបអ្នកជំនួញ វ័យមួយនឹងអាជីវកម្មដែលកំពុងបោះជោគជ័យមានមហាជនជាច្រើនបានគិតថា ប្រហែលជាមិនងាយស្រួលទេ ពុំនោះទេ ប៉ុន្តែប្រសិនបើដឹងពីប្រវត្តិពិត និងដំណើរជីវិតរបស់គាត់ក្នុងអាជីវកម្មនោះ យើងជឿថា និងមានមនុស្សជាច្រើន ...តទៅទំព័រ(៦)

អ្នកធ្វើការឱ្យគេ...គួរចេញរកស៊ីខ្លួនឯងនៅពេលណា?

អានតទៅទំព័រ(4)

តើព្រះរាជពិធីបុណ្យអុំទូក ត្រូវបានប្រារព្ធឡើងក្នុងបំណងអ្វី?

នៅថ្ងៃទី02 ដល់ថ្ងៃទី04 ខែវិច្ឆិកា ខាងមុខឆាប់ៗនេះប្រទេសកម្ពុជានឹងរៀបចំព្រះរាជពិធីបុណ្យអុំទូកបណ្តែតប្រទីប សំពះព្រះខែ និងអកអំបុក នៅតាមដងទន្លេសាប នាមុខព្រះបរមរាជវាំង។ ដើម្បីដឹងថា តើព្រះរាជពិធីបុណ្យអុំទូកនេះធ្វើឡើងក្នុងគោលបំណងអ្វីនោះ កាសែត ឡារ៉ែន ពាណិជ្ជ បានដកស្រង់នូវឯកសារប្រវត្តិសាស្ត្រមួយចំនួន សម្រាប់ជូនមិត្តអ្នកអានដែលមានខ្លឹមសារដូចខាងក្រោម៖

ឯកសារប្រវត្តិសាស្ត្របានឲ្យ ...តទៅទំព័រ(៦)

ភាពជោគជ័យរបស់មហាសេដ្ឋីដែលចាប់ផ្តើមពីចំណុចសូន្យ

ហេតុអ្វីបានជាមនុស្សមួយចំនួនអាចមានភាពជោគ-ជ័យធំធេងយ៉ាងនេះ? នោះដោយសារតែពួកគេមានជីវិតដែលល្អ មានឱកាស មានអ្នកនៅពីក្រោយគាំទ្រ បង្ហាញផ្លូវឱ្យយ៉ាងងាយស្រួល និងហេតុអ្វីអ្នកខ្លះទៀតទទួលបានភាពជោគជ័យមិនចាញ់គ្នានោះទេ តែមនុស្សទាំងនោះបែរជាត្រូវចាប់ផ្តើមជីវិតពីសូន្យ ឬគ្រួសារក្រីក្រ ទោះបីជាដូច្នេះ ហេតុអ្វីពួកគេអាចទទួលបានភាពជោគជ័យមិនចាញ់អ្នកដែលមានឱកាសល្អទាំងនោះ?

មហាសេដ្ឋីជាច្រើនបានបង្ហាញឱ្យឃើញថា ជីវិតមិនចាំបាច់ត្រូវតែមានមាសប្រាក់លុយកាក់មកតាំងពីកំណើតនោះឡើយ តែគេអាចសាងនិងរកវាមកបានដោយសមត្ថភាព។

មនុស្សជាច្រើនបានចាប់ផ្តើមពីកម្រិតមួយទៅមួយ តែពេលលោកខ្វះទៅអ្វីដែលពួកគេមានគឺគុណធម៌ និងវិជ្ជាជីវៈ ឈ្មោះល្បីល្បាញៗ ប្រៀបដូចជារូបរាងជីវិតរបស់ពួកគេ ពីមនុស្សពុំមានអ្វីសោះ ក្លាយទៅជាបុគ្គលដែលមានឈ្មោះល្បី...នោះដោយសារតែពួកគេហ៊ានក្នុងការប្រឈមនឹងភាពភ័យខ្លាច មិនញញើតនឹងឧបសគ្គដែលនៅខាងមុខ ជឿថាអ្វីដែលខ្លួនកំពុងធ្វើគឺត្រឹមត្រូវ ...តទៅទំព័រ(5)

អាចរកបានព័ត៌មានកាន់តែច្រើន
ក្នុង កាសែត ឡារ៉ែន ពាណិជ្ជ

THE MORE YOU CAN FIND IN
LA REINE PEANICH NEWS

lareine.peanich
www.lareine.com.kh
023 215 717 / 017 610 111

CBC: របាយការណ៍ជាង13លានត្រូវបានធ្វើចាប់តាំងពីឆ្នាំ2012

ការិយាល័យឥណទានកម្ពុជា ដែលហៅកាត់ថា (CBC) ដែលគេស្គាល់ថាជាកន្លែងផ្ទុកទិន្នន័យឥណទានកម្ចីអតិថិជន ឬកម្ចីបុគ្គលរបស់គ្រឹះស្ថានធនាគារ និងមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុទាំងអស់នៅកម្ពុជា បានឱ្យដឹងថា គិតចាប់ពីឆ្នាំ2012 រហូតដល់បច្ចុប្បន្នមានរបាយការណ៍ជាង13លានត្រូវបានសមាជិករបស់ខ្លួនរៀបចំ ដើម្បីផ្តល់ព័ត៌មានបង្ការការពារការផ្តល់កម្ចីអាក្រក់កើតឡើង។

ក្នុងឱកាសប្រារព្ធខួប5ឆ្នាំនៃការធ្វើប្រតិបត្តិការផ្តល់ព័ត៌មានឥណទាននៅកម្ពុជា លោក អឿ សុធារ័ត្ន ប្រធាននាយកប្រតិបត្តិរបស់ក្រុមហ៊ុន CBC បានឱ្យដឹងថា ចាប់តាំងពីបង្កើតមកដល់បច្ចុប្បន្ន ការិយាល័យឥណទានកម្ពុជា បានប្រមូលទិន្នន័យពីស្ថាប័នហិរញ្ញវត្ថុទាំងអស់ដើម្បីផ្តល់ព័ត៌មានឥណទានដែលពេញលេញ អាចជឿទុកចិត្តបាននៅប្រទេសកម្ពុជា។ លោកបញ្ជាក់ថា៖ "ទិន្នន័យត្រូវបានប្រើប្រាស់សម្រាប់របាយការណ៍ឥណទានបុគ្គល របាយការណ៍ព័ត៌មានឥណទានសាធារណៈ និងសេវាកម្មព័ត៌មានហិរញ្ញវត្ថុផ្សេងៗទៀតសម្រាប់គ្រឹះស្ថានហិរញ្ញវត្ថុនានា"។

ដោយសារ CBC ជាក្រុមហ៊ុនដំបូងគេបង្អស់ក្នុងការផ្តល់ព័ត៌មានពេញលេញដោយភាពជឿទុកចិត្តបានលើទីផ្សារឥណទានកម្ពុជា ដូច្នេះហើយបានបង្កើនភាពងាយស្រួលដល់វិនិយោគិនក្នុងការចូលមកកាន់ទីផ្សារកម្ពុជា ដោយអាចធ្វើការប្រឹក្សានូវរបាយការណ៍ព័ត៌មានឥណទានសាធារណៈ ឬធ្វើការស្នើសុំរបាយការណ៍ដោយផ្ទាល់តាមរយៈទីស្នាក់ការរបស់ក្រុមហ៊ុន CBC។

លោកបានលើកឡើងថា ក្រុមហ៊ុនបានធ្វើសកម្មភាពរបស់ខ្លួន ដោយជួយជំរុញឱ្យប្រទេសកម្ពុជាទទួលបានចំណាត់ថ្នាក់កាន់តែប្រសើរឡើងក្នុងរបាយការណ៍ប្រចាំឆ្នាំរបស់ធនាគារពិភពលោកស្តីពីភាពងាយស្រួលក្នុងការធ្វើជំនួញ ដែលធ្វើឱ្យកម្ពុជាជាប់ចំណាត់ថ្នាក់ជាប្រទេសល្អបំផុតទី7នៅលើពិភពលោក ចំពោះភាពងាយស្រួលក្នុងការទទួលបានឥណទាន ដោយពិន្ទុប្រទេសនីមួយៗត្រូវបានគណនាតាមលក្ខណៈវិនិច្ឆ័យជាច្រើន រួមមានការបង្កើតការិយាល័យឥណទាន និងអនុលោមទៅតាមបទដ្ឋានអន្តរជាតិ។

ការិយាល័យឥណទាន មិនមែនមាននៅតែប្រទេសកម្ពុជានោះទេ គឺភាគច្រើនមាននៅបណ្តាប្រទេសអភិវឌ្ឍន៍ដូចជា សិង្ហបុរី ជប៉ុន អាមេរិក និងអឺរ៉ុប ហើយដោយឡែកការិយាល័យឥណទានកម្ពុជាបានទទួលបានការកោតសរសើរ និងទទួលស្គាល់ថាជាជោគជ័យ។ លោក សុធារ័ត្ន បន្ថែមថា៖ "យើងមានមោទនភាពចំពោះការចូលរួមចំណែកក្នុងការអភិវឌ្ឍសេដ្ឋកិច្ចកម្ពុជា"។

ក្រោមកិច្ចសហការជាមួយស្ថាប័នជាង140 នៅកម្ពុជា ក្រុមហ៊ុន CBC គឺជាស្ថាប័នធ្វើការលើការប្រមូលទិន្នន័យពីបណ្តាធនាគារ គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ ក្រុមហ៊ុនភតិសន្យា និងប្រតិបត្តិករឥណទានទាំងអស់។ នៅពេលទិន្នន័យប្រមូលរួចរាល់ CBC ធ្វើការវិភាគ និងចងក្រងទិន្នន័យទាំងនោះ ដើម្បីផ្តល់ជាចក្ខុវិស័យច្បាស់លាស់និងមានតម្លាភាពអំពីប្រវត្តិឥណទានរបស់ស្ថាប័នទាំងនោះ។

គួរបញ្ជាក់ថា ក្រុមហ៊ុន CBC បានធ្វើរបាយការណ៍ជាង13លានចាប់ពីឆ្នាំ 2012 មក។ ផ្អែកលើព័ត៌មានដែលផ្តល់ដោយស្ថាប័នហិរញ្ញវត្ថុនីមួយៗ បានជួយឱ្យ CBC មានទិន្នន័យជារួមមួយដើម្បីអាចយល់កាន់តែច្បាស់ពីស្ថានភាពឥណទានជាសកលរបស់បុគ្គលម្នាក់ៗ។ សម្រាប់អតិថិជនកម្ចី វាគឺជាឱកាសក្នុងការជួយឱ្យពួកគេមានប្រវត្តិស្ថានភាពឥណទានផ្តល់នូវរូបភាពច្បាស់លាស់ ពិសេសជួយបង្ការបំណុលអាក្រក់ សម្រាប់អតិថិជនដែលគ្មានលទ្ធភាពសងត្រឡប់វិញ។

សម្រាប់ស្ថាប័នផ្តល់ប្រាក់កម្ចីក្រៅពីជួយធ្វើការសម្រេចចិត្តបានលឿនជាងមុន លើការផ្តល់ប្រាក់កម្ចីហើយ នោះវាក៏ជារបាយការណ៍ដែលមានតម្លៃក្នុងការកាត់បន្ថយហានិភ័យឥណទាន និងការពារពីការលួចបន្លំផ្សេងៗផងដែរ។ របាយការណ៍ទាំងអស់ត្រូវបានការពារ និងរក្សាទុកជាសម្ងាត់ ហើយរបាយការណ៍ទាំងនេះអាចទាញយកបានតែតាមរយៈស្ថាប័នដែលទទួលបានការព្រមព្រៀងពីអតិថិជន។ ប្រជាជនខ្មែរទាំងអស់ក៏មានសិទ្ធិទទួលបានរបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុផ្ទាល់ខ្លួនរបស់ពួកគេក្នុងមួយឆ្នាំម្តងដោយឥតគិតថ្លៃផងដែរ។

ទិន្នន័យដែលមានសុវត្ថិភាពការពារភាពជឿជាក់ និងទុកចិត្តបានជាកត្តាសំខាន់ និងជាផ្នែកមួយនៃការគ្រប់គ្រងពិន្ទុប្រចាំថ្ងៃរបស់ CBC។ នៅក្នុងផ្នែកសេវាកម្ម CBC ផ្តល់ការបណ្តុះបណ្តាលដល់សមាជិកគ្រឹះស្ថានហិរញ្ញវត្ថុនៅពេលពួកគេចូលជាសមាជិករបស់ការិយាល័យឥណទានកម្ពុជាលើកដំបូង និងវគ្គបណ្តុះបណ្តាលផ្សេងទៀតក្នុងមួយឆ្នាំៗ ឬវគ្គបណ្តុះបណ្តាលតាមតម្រូវការជាច្រើនទៀត៕

អ្នកធ្វើការឱ្យគេ...គួរចេញរកស៊ីខ្លួនឯងនៅពេលណា?

នៅយុគសម័យបច្ចេកវិទ្យានេះ សហគ្រិនភាពជាអ្វីដែលមនុស្សស្ទើរតែគ្រប់គ្នាចង់ប្រាថ្នា ព្រោះថាសហគ្រិន គឺជាមនុស្សដែលត្រូវបានគេឱ្យតម្លៃជាអ្នកក្តោបក្តាប់ការងារខ្លួនឯង ជាអ្នកផ្តល់ឱកាសដល់មនុស្សដទៃទៀតទាំងជាអ្នកដែលអាចជួយសង្គមបានច្រើនទៀតផង។

ដោយមើលឃើញពីលទ្ធផលប្រកបដោយភាពរីកចម្រើននេះ មានមនុស្សជាច្រើនបានចាប់ផ្តើមផ្លាស់ប្តូរខ្លួនពីអ្នកធ្វើការឱ្យគេ ទៅធ្វើជាពាណិជ្ជករដោយខ្លួនឯង ដោយមានពេលខ្លះជោគជ័យ ហើយក៏បានក្លាយជាមេរៀនមួយដែលធ្វើឱ្យពួកគេស្ទាក់ស្ទើរក្នុងការផ្លាស់ប្តូរយ៉ាងសំខាន់នេះ។

ស្ថាបនិកគ្រឹះស្ថានអប់រំ Start Up Cambodia លោក គីម ផាត បានលើកឡើងថា អ្នកធ្វើការដែលមានបំណងចង់ក្លាយជាអ្នកជំនួញ ត្រូវគិតថាកន្លែងធ្វើការ គឺជាសាលារៀនដែលអាចឱ្យយើងរៀនពីគ្រប់ផ្នែក តាំងពីផ្នែកតូចរហូតដល់ការគ្រប់គ្រងស្ថាប័នដែលមានមនុស្សច្រើន។ ដើម្បីដើរលើផ្លូវនេះបានល្អ អ្នកដែលចង់ក្លាយខ្លួនជាសហគ្រិនគួរពង្រឹងសមត្ថភាពខ្លួនឯង ដោយធ្វើយ៉ាងណាឱ្យបានឡើងតំណែងម្តងបន្តិចៗរហូតដល់ក្លាយជាមេដឹកនាំ ឬនៅផ្នែកក្នុងស្ថាប័នមួយៗ។ ចំណុចនេះអាចធ្វើឱ្យយើងទទួលបានទាំងគ្រឹះហិរញ្ញវត្ថុរឹងមាំ និងបទពិសោធច្រើនក្នុងការធ្វើជំនួញ ដែលអាចធ្វើឱ្យយើងរៀបចំប្រុងប្រយ័ត្ន ហើយប្រឈមនឹងការបរាជ័យតិចតួចបំផុត។

លោក គីម ផាត បាននិយាយថា៖ "ការធ្វើអាជីវកម្មគឺជារឿងដែលត្រូវប្រថុយ តែក៏មិនមែនមានន័យថាត្រូវប្រថុយដោយគ្មានចំណេះដឹង និងភាពច្បាស់លាស់នោះដែរ។ មុននឹងបង្កើតអាជីវកម្មមួយគេត្រូវសិក្សាឱ្យបានល្អិតល្អន់ និងច្បាស់លាស់សិនចាំធ្វើ បើបង់មិនត្រូវខុសច្រើនផង ហើយការធ្វើជំនួញបែបនេះក៏បង្ហាញពីភាពចាស់ទុំផងដែរ"។

លោកបានបន្ថែមថា ជម្រើសល្អមួយផ្សេងទៀតសម្រាប់អ្នកចង់ធ្វើជំនួញ គឺត្រូវជ្រើសរើសមុខរបរដែលយើងចង់ធ្វើនោះដើម្បីសាកល្បងៗ វិធីសាស្រ្តសាកល្បងគឺអាចចាប់ផ្តើមពីអាជីវកម្មណាមួយជាប្រភេទប្រយោគតូចបំផុត ហើយសិក្សាបណ្តើរៗពីកត្តាប្រឈមរបស់វា ដើម្បីដោះស្រាយ និងត្រៀមចិត្តពង្រីកវាជាលំដាប់ ឬអាចធ្វើការផ្សំអាជីវកម្មនោះ ដើម្បីសិក្សាពីវាគ្រប់យ៉ាងៗ។ លោក ផាត បន្តថា មានអ្នកខ្លះមិនចូលចិត្តធ្វើការទេ តែគាត់ចង់បើកអាជីវកម្ម ហើយអាជីវកម្មនោះមិនល្អពេកទេ ហេតុនេះគាត់ត្រូវទៅធ្វើការ ដើម្បីស្វែងមើលពីចំណុច និងគន្លឹះមួយចំនួនពីអាជីវកម្មនោះ ដូចជាដាក់ពាក្យធ្វើការនៅហាងកាហ្វេ ដាក់ពាក្យធ្វើការនៅហាងសេវាកម្មមួយចំនួន ដើម្បីរកបទពិសោធន៍ និងប្រើប្រាស់គំនិតច្នៃប្រឌិតរបស់គាត់យកមករកស៊ី។

រីឯអ្នកជំនួញម្នាក់ទៀតលោក ហង្ស ព្រីនយ៉ា ស្ថាបនិកវេទិកា Business Matching បានលើកឡើងថា ដើម្បីចង់ដឹងថាពេលណាជាពេលដែលត្រូវឈប់ធ្វើការឱ្យគេ ហើយចេញមកធ្វើជំនួញដោយខ្លួនឯង យើងគួរស្គាល់សមត្ថភាពរបស់ខ្លួនឯងជាមុនសិនថា តើយើងនឹងគេយើងដើរមុខណាខ្លាំងជាង? បើសិនជាគេកាលថា យើងខ្លាំងជាងគេហើយ គឺអាចសាកល្បងបន្តមុខបាន តែបើនៅតែបារម្ភទេ គួររៀនឱ្យខ្លាំងទៀតពីការធ្វើការងារ ឬពីគ្រប់មជ្ឈដ្ឋាន ដើម្បីរត់ឱ្យទាន់ ព្រោះគេធំស្រាប់ហើយ បើគេដើរ យើងត្រូវរត់។

លោក ហង្ស ព្រីនយ៉ា បាននិយាយថា៖ "បើដាក់គោលដៅថា ចង់រកស៊ី ត្រូវតស៊ូជាមួយនឹងគោលដៅ ហើយសម្រេចវាឱ្យកាន់តែមុតតាមរយៈការជំរុញចិត្ត និងអនុវត្តឱ្យបានខ្ជាប់ខ្ជួននូវសកម្មភាពតូចៗឆ្ពោះទៅកាន់គោលដៅនោះ"។

លោក ព្រីនយ៉ា បានបន្ថែមទៀតថា ក្រៅពីការរៀនសូត្រពីការងារហើយ ក្នុងនាមជាអ្នកដែលមានចិត្តចង់ក្លាយជាអ្នកជំនួញត្រូវតែបង្កើនសមត្ថភាពឱ្យបានល្អបំផុតទាំងជាមួយអ្នកធ្វើការងារក្នុងក្រុម ជាមួយនឹងមេដឹកនាំក្រុមហ៊ុន និងជាមួយមនុស្សគ្រប់គ្នាដែលត្រូវទាក់ទងសម្រាប់អនាគតអាជីវកម្ម។ ការបង្កើនសមត្ថភាពនេះ គឺអាចចាប់ផ្តើមពីការជ្រើសរើសមេដឹកនាំក្រុមហ៊ុនដែលផ្តល់ឱកាសឱ្យយើងសិក្សារៀនសូត្រ ឬអាចមេដឹកនាំខ្លះរហូតដល់ផ្តល់ភាគហ៊ុនក្នុងក្រុមណាមួយសម្រាប់យើងថែមទៀតផង។ ម្យ៉ាងវិញទៀត ត្រូវស្ថាបនាទំនាក់ទំនងជាមួយដៃគូពាណិជ្ជកម្ម ដែលយើងអាចពឹងពាក់បាន ឬអាចបង្កើតកិច្ចសហប្រតិបត្តិការល្អបាននៅពេលដែលយើងបង្កើតអាជីវកម្មផ្ទាល់ខ្លួន៕

BIDC Be your side, by your hand
ធនាគារវិនិយោគ និងអភិវឌ្ឍន៍កម្ពុជា ភីអិលស៊ី
BANK FOR INVESTMENT AND DEVELOPMENT OF CAMBODIA PLC.
Head Office #370, Monivong Blvd, Khan Chamkarmon, Phnom Penh.
023 210 044
info@bidc.com.kh
www.bidc.com.kh

អ្នកប្រកបអាជីវកម្មដំណាំកៅស៊ូចង់បានគោលនយោបាយកៅស៊ូ

តម្លៃជ័រកៅស៊ូនៅតែគ្មានលំនឹងច្បាស់លាស់ ដោយសារតម្លៃរបស់វាបានប្រែប្រួលជាញឹកញាប់ស្ទើររាល់សប្តាហ៍ ខណៈដែលអ្នកប្រកបរបរដាំដុះកៅស៊ូបានអំពាវនាវឱ្យរាជរដ្ឋាភិបាលបង្កើតគោលនយោបាយកៅស៊ូ ដើម្បីទទួលបានការលើកទឹកចិត្តផ្សេងៗ។

អ្នកប្រកបអាជីវកម្មក្នុងវិស័យកសិឧស្សាហកម្ម (កៅស៊ូ)នេះ បានបារម្ភពីស្ថានភាពកៅស៊ូនៅកម្ពុជា គឺវាធ្លាក់ដល់ដំណាក់កាលមួយត្រូវស្រោចស្រង់ ដោយសារតម្លៃកៅស៊ូធ្លាក់ចុះគ្មានលំនឹង ព្រមទាំងជាប់ពន្ធទៀតផង។

លោកឧកញ៉ា លឹម ហេង អនុប្រធានសភាពាណិជ្ជកម្មកម្ពុជា និងជាអ្នកវិនិយោគលើដំណាំកៅស៊ូនៅកម្ពុជា បានលើកឡើងថា នៅក្នុងសប្តាហ៍កន្លងទៅ តម្លៃកៅស៊ូក្រែបស្ងួតក្នុងតម្លៃ1,400ដុល្លារអាមេរិកក្នុងមួយតោន។ តម្លៃនេះមិនបានរកចំណេញដល់អ្នកដាំដុះកៅស៊ូឱ្យស្រឡាញ់មុខរបរនេះទេ ដោយកន្លងមកមានអ្នកខ្លះទុកកៅស៊ូចោលមិនព្រមច្រៀរជ័រ បើទោះបីកៅស៊ូរបស់ខ្លួនដល់អាយុកាលត្រូវប្រមូលផលជ័រក៏ដោយ។

ឧកញ៉ាអោរ៉ាងថា៖ "យើងចង់បានគោលនយោបាយកៅស៊ូ ដែលមានលក្ខណៈលើកទឹកចិត្តដល់អ្នកដាំដុះនិងការពារផលិតកម្មក្នុងស្ថានភាពកៅស៊ូពិបាកៗ។ បើយើងឃើញគោលនយោបាយត្រូវអនុវត្តបានការចាប់អារម្មណ៍ និងអ្នកបណ្តាក់ទុនច្រើន ដោយសារវិស័យស្រូវអនុវត្តបានការលើកទឹកចិត្តច្រើន"។

លោកឧកញ៉ាបានបន្តថា ប្រទេសជិតខាងកម្ពុជាមានគោលនយោបាយលើកទឹកចិត្តដល់វិស័យនេះ តែកម្ពុជានៅមិនទាន់រៀបចំឱ្យមានគោលនយោបាយមួយសមស្រប ដើម្បីលើកទឹកចិត្តដល់កសិករ និងអ្នកប្រកបអាជីវកម្មកៅស៊ូនៅឡើយទេ បើទោះបីកម្ពុជាទទួលបានការវិនិយោគយ៉ាងច្រើនពីសំណាក់ក្រុមហ៊ុនឯកជន និងការដាំដុះជាលក្ខណៈគ្រួសារ នៅពេលកៅស៊ូមានហាងឆេងល្អក៏ដោយ។

កាលពីខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ2016 ជ័រកៅស៊ូក្រែបមានតម្លៃជាង1,500ដុល្លារក្នុងមួយតោន។ ជាទូទៅកៅស៊ូនៅកម្ពុជា មានតម្លៃទាបជាងតម្លៃទីផ្សារអន្តរជាតិប្រមាណ200ដុល្លារក្នុងមួយតោន។

ទោះបីយ៉ាងណា តម្លៃកៅស៊ូនាពេលនេះហាក់មានភាពល្អប្រសើរជាងដើមឆ្នាំ2016 ដែលមានតម្លៃប្រហែល1,000ដុល្លារប៉ុណ្ណោះក្នុងមួយតោន ហើយអ្នកប្រកបអាជីវកម្មក្នុងវិស័យនេះបានគាំទ្រឱ្យមានការលើកលែងពន្ធនាំចេញ។

របាយការណ៍របស់ក្រសួងកសិកម្ម រុក្ខាប្រមាញ់ និងនេសាទ បង្ហាញថា នៅឆ្នាំ2016 ផ្ទៃដីកៅស៊ូនៅកម្ពុជាមានសរុប 388,955 ហិកតា ដោយកើនឡើង 8.7%បើធៀបនឹងឆ្នាំ2014។ ផ្ទៃដីកៅស៊ូទាំងនោះបែកជាពីរផ្នែក គឺផ្ទៃដីក្រុមហ៊ុន ដែលមាន61.47% និងកៅស៊ូគ្រួសារមានប្រមាណ38.53%។ ក្នុងនោះផ្ទៃដីកៅស៊ូច្រៀរជ័របានប្រមាណ111,232 ហិកតា នៅក្នុងឆ្នាំ2016 គឺកើនឡើង22.84%។

អនុប្រធានសភាពាណិជ្ជកម្មកម្ពុជា បានបញ្ជាក់ថា ផ្ទៃដីដាំដុះកៅស៊ូអាចមាន40ម៉ឺនហិកតានាពេលបច្ចុប្បន្ន ហើយ 30%ផ្ទៃដីនោះជាកៅស៊ូដែលដល់វ័យច្រៀរជ័របាន។

តម្លៃកៅស៊ូនៅទីផ្សារប្រទេសកម្ពុជា បានធ្លាក់ចុះពីប្រមាណជិត5,000ដុល្លារក្នុងមួយតោន កាលឆ្នាំ2010 និងឆ្នាំ2011 មកនៅត្រឹមជាង1,000ដុល្លារប៉ុណ្ណោះ នៅប៉ុន្មានឆ្នាំចុងក្រោយនេះ។

អ្នកយកព័ត៌មានកាសែត ឡារ៉ែន ពាណិជ្ជ បានព្យាយាមទំនាក់ទំនង ឯកឧត្តម ផុល សុផា អគ្គនាយកនៃអគ្គនាយកដ្ឋានកៅស៊ូកម្ពុជា ប៉ុន្តែមិនទាន់ទទួលបានការឆ្លើយតប។

ស្រូវក្រអូបចាប់ផ្តើមប្រមូលផល ជាមួយតម្លៃសមរម្យក្នុងឆ្នាំនេះ

រដូវប្រមូលផលស្រូវផ្កាម្លិះក្នុងឆ្នាំនេះ បានចូលមកដល់ជាមួយតម្លៃស្រូវខ្ពស់ជាងឆ្នាំមុន ស្របពេលការនាំចេញអង្ករទៅកាន់ទីផ្សារអន្តរជាតិមានសន្ទុះវិជ្ជមាន ដោយកើនឡើងទាំងតម្លៃ និងបរិមាណ ដែលបង្កើតជាក្តីសង្ឃឹមថ្មីមួយទៀតសម្រាប់ប្រជាកសិករខ្មែរ។

ម្ចាស់រោងម៉ាស៊ីនដែលមានមូលដ្ឋាននៅខេត្តភាគពាយព្យបានកត់សម្គាល់ថា ស្រូវផ្កាម្លិះបានចាប់ផ្តើមជាមួយតម្លៃប្រសើរជាងរដូវកាលមុន ព្រោះតម្លៃស្រូវសើមបានចាប់ផ្តើមជិត1,200រៀលក្នុង1គីឡូក្រាម ខណៈរោងម៉ាស៊ីនជាច្រើនបានត្រៀមខ្លួនទិញស្រូវផ្កាម្លិះសម្រាប់កិនកែច្នៃ ដើម្បីបម្រើដល់ទីផ្សារនាំចេញ និងលក់ចែកចាយក្នុងស្រុក។

នាយកក្រុមហ៊ុនបុគោលរាយស៍ នៅខេត្តបាត់ដំបង លោកហេង ណេង បានប្រាប់ទៀតថា ការប្រមូលផលស្រូវផ្កាម្លិះនឹងមានភាពមមាញឹកខ្លាំងនាពាក់កណ្តាលខែវិច្ឆិកា។ ការប្រមូលទិញស្រូវផ្កាម្លិះត្រូវបានគេធ្វើឡើងតាមរបៀបជាច្រើន ដោយម្ចាស់រោងម៉ាស៊ីនខ្លះចុះទៅទិញដោយផ្ទាល់ ខ្លះពឹងឈ្មួញកណ្តាលឱ្យដឹកមកដល់រោងម៉ាស៊ីន ហើយក៏មានកសិករខ្លះដឹកមកលក់ដល់រោងម៉ាស៊ីនដោយផ្ទាល់ដែរ ដោយអ្នកដែលមានរថយន្តដឹកដោយខ្លួនឯងអាចបង្កើតប្រាក់ចំណេញបានច្រើនជាងអ្នកដែលពឹងផ្អែកលើឈ្មួញកណ្តាល។

លោក ហេង ណេង បានអះអាងថា៖ "អ្នកមានរថយន្តដឹកខ្លួនឯង គេវាយលុកលុយទៅទិញដល់ទីតាំងប្រកួតប្រជែងនៅពេលដែលមានអ្នកផ្តល់ដំណាំៗ។ បើគេពឹងឈ្មួញកណ្តាល ឈ្មួញកណ្តាលបានចំណេញលើការដឹកជញ្ជូន និងចំណេញលើក្បាលកាក់បន្ថែមទៀត"។

លោក រុន ចាន់ណា ម្ចាស់រោងម៉ាស៊ីននៅខេត្តបន្ទាយមានជ័យ ក៏បានអះអាងពីការកើនឡើងតម្លៃស្រូវនៅក្នុងឆ្នាំនេះផងដែរ។

ចំណែកលោក ហ៊ុល វ៉ែម ប្រធានសហគមន៍កសិកម្មសន្ទណៈ នៅខេត្តបាត់ដំបង បាននិយាយថា នៅសហគមន៍របស់លោកមិនទាន់ប្រមូលផលស្រូវផ្កាម្លិះទេ គឺរហូតដល់ចុងសប្តាហ៍បីរំលងទៅ ទើបការប្រមូលផលចាប់ផ្តើម។ តម្លៃស្រូវដែលចាប់ផ្តើមឡើងជាង1,000រៀលក្នុងគីឡូក្រាម នេះគឺជាតម្លៃដែលកសិករអាចទទួលយកបាន។ លោកបន្តថា តម្លៃស្រូវផ្កាម្លិះប្រហែលនេះបានហក់ឡើងរហូតដល់1,500-1,600រៀលក្នុង1គីឡូក្រាម កាលពីប៉ុន្មានឆ្នាំមុន តែក្រោយមកវាបានធ្លាក់ចុះរហូត។

លោក ហ៊ុល វ៉ែម បានថ្លែងថា៖ "ខ្ញុំឆ្ងល់ណាស់ កម្ពុជាពូកែខាងអង្ករសម្រាប់នាំចេញរហូត តែដល់ពេលកសិករប្រមូលផល បែរជាតម្លៃធ្លាក់ចុះ ហើយអ្នកខ្លះបង្អង់មិនទិញដោយរង់ចាំឱ្យស្រូវធ្លាក់គុណភាពទើបនាំគ្នាទិញ។ ស្រូវនៅកម្ពុជាយើងចំណាស់ ហេតុអ្វីគេយកថ្លៃតូចលេខនេះមិនត្រូវ?"។

គួររំលឹកថា ការនាំចេញអង្ករបានបង្ហាញពីការកើនឡើងច្រើនគួរឱ្យកត់សម្គាល់ក្នុងរយៈពេល១០ខែកន្លងទៅ ដោយមានកំណើនរហូតដល់17% បើធៀបនឹងរយៈពេលដូចគ្នាកាលពីឆ្នាំមុន។ ការនាំចេញអង្កររយៈពេល១០ខែឆ្នាំ2017 នេះមានបរិមាណជាង42ម៉ឺនតោន ខណៈបរិមាណនាំចេញក្នុងរយៈពេលដូចគ្នាកាលពីឆ្នាំមុនមានត្រឹមជាង36ម៉ឺនតោនប៉ុណ្ណោះ។

ភាពជោគជ័យរបស់មហាសេដ្ឋី...

តពីទំព័រ ៣;... បំផុត និងព្យាយាមធ្វើអ្វីៗនាពេលបច្ចុប្បន្ននេះឱ្យល្អបំផុត ចំណែកលទ្ធផលនឹងទៅជាយ៉ាងណានោះ គ្មាននរណាទៅយកចិត្តទុកដាក់នឹងវាជុំវិញឡើយ ព្រោះការចាប់ផ្តើមធ្វើគឺមិនមែនដែលបានរៀបចំទុកនៅថ្ងៃមុខ ផ្តង់សារ៉ាគឺជាមួយវាឱ្យល្អបំផុតនោះយើងនឹងរកឃើញថា វាគឺជាចំណែកមួយរបស់ជីវិត-ស (ក្រដាសគ្របភាព) ដែលនឹងដំណើរការជំរុញឱ្យកើតឡើងបាន។

មនុស្សធម្មតាច្រើនតែមើលរំលងសមត្ថភាពខ្លួនឯង ប៉ុន្តែអ្នកដែលជួបនឹងភាពជោគជ័យមើលឃើញថា សមត្ថភាពដែលខ្លួនមានអាចបន្ថែមបានដោយការរៀនយល់ដឹង។

អ្នកជួបភាពជោគជ័យនឹងនឹកស្រមៃចាប់ផ្តើមធ្វើវាឡើងដោយការតាំងចិត្ត ចំណែកមនុស្សធម្មតាគ្រាន់តែគិតស្រមៃ និងស្រមៃស្រមៃពីមួយថ្ងៃទៅមួយថ្ងៃដោយមិនបានចាប់ផ្តើមធ្វើវាឡើងឡើយ។

គ្មានអ្វីស្មុគស្មាញនៅក្នុងភាពជោគជ័យដែលពួកគេបានទទួលនោះទេ គ្មានអាថ៌កំបាំងអ្វីបង្កប់នៅក្នុងនោះទេ មានត្រឹមតែទស្សនៈ និងគំនិតដែលខុសប្លែកពីមនុស្សធម្មតាប៉ុណ្ណោះ។ មហាសេដ្ឋីដែលចាប់ផ្តើមជីវិតពីចំណុចសូន្យសុទ្ធតែធ្លាប់ជាមនុស្សធម្មតាពីមុនមកទាំងអស់ ប៉ុន្តែខួរក្បាលពួកគេបែរជាមានរបៀបគិតដែលខុសប្លែក មានភាពឈ្លាសវៃ មានការព្យាយាម និងសម្លឹងមើលពិភពលោកយ៉ាងយល់ដឹង។ មិនថាជោគជ័យ ឬបរាជ័យនោះទេ មនុស្សទាំងនោះត្រៀមខ្លួនជាស្រេចក្នុងការឈានទៅខាងមុខដោយមិនញញើតញញើម នេះគឺផ្ទុយគំនិតដែលមនុស្សជាច្រើនមើលរំលង។ មិនហ៊ានដើរចេញពីកន្លែងដែលខ្លួនឯងគិតថា សុខស្រួលបំផុត។ ខ្លាចការចេញទៅប្រឈមនឹងពិភពថ្មីមួយដែលមិនប្រាកដក្នុងចិត្តថាជា Comfortzone ដូចមុនឬក៏អត់?។

បើមិនចង់ធ្វើជាមនុស្សធម្មតា គួរសាកល្បងប្រឈមមុខនឹងក្តីភ័យខ្លាច សាកល្បងធ្វើនូវអ្វីដែលមិនធ្លាប់ធ្វើ សាកល្បងចាប់យកក្តីស្រមៃមក ហើយចាប់ផ្តើមធ្វើសាកល្បងឱ្យបានម្តងទៅមើល។ អ្វីដែលគិតថា ធ្វើមិនកើត អាចនឹងក្លាយជាចំណុចចាប់ផ្តើមរបស់ជំហានថ្មី ហើយវានឹងនាំយើងធ្វើដំណើរឆ្ពោះទៅរកចំណុចកំពូលនៃភាពជោគជ័យដូចដែលយើងត្រូវការក៏អាចថាបាន។

តើព្រះរាជពិធីបុណ្យអុំទូក ត្រូវបានប្រារព្ធឡើង...

(តពីទំព័រ ១)... បុណ្យសាសនាបុរាណ ពិធីនេះត្រូវបានគេប្រារព្ធធ្វើឡើងតាំងពីសម័យបុរាណក្នុងរជ្ជកាលព្រះបាទជ័យវរ្ម័នទី7 ដើម្បីរំឭកដល់គុណវិភាពដ៏អង់អាចក្លាហានរបស់កងទ័ពជើងទឹកខ្មែរ ដែលបានរំដោះប្រទេសចេញពីការឈ្លានពានរបស់ខ្មាំងសត្រូវ(កងទ័ពចាម)។ ពិធីនេះបានបន្តការតំណពីសំណាក់ប្រជាពលរដ្ឋគ្រប់ជំនាន់ ហើយនាំគ្នាប្រារព្ធធ្វើជារៀងរាល់ឆ្នាំ ដោយមានការប្រណាំងទូកអុំ និងទូកចែវបុរស-នារី បណ្តែតប្រទីប អកអំបុក និងសំពះព្រះខែ ឆ្លុះបញ្ចាំងពីជំនឿសាសនាយ៉ាងមុតមាំផងដែរ។

ក្នុងឱកាសនោះគេសង្កេតឃើញប្រជាពលរដ្ឋមកពីបណ្តាខេត្តក្រុងមួយចំនួនយកទូកមកប្រណាំង ដណ្តើមយកជ័យជម្នះឱ្យខេត្តរបស់ខ្លួនទៀតផង។

ឯកសារប្រវត្តិសាស្ត្របានឱ្យដឹងថា នៅអំឡុងឆ្នាំ1177 កងទ័ពចាមបានលើកទ័ពមកធ្វើការលុកលុយត្រួតត្រាប្រទេសកម្ពុជា អស់រយៈពេលប្រមាណ 4ឆ្នាំ ខណៈនោះព្រះបាទជ័យវរ្ម័ន(ជ័យវរ្ម័នទី7) បានធ្វើការបង្រួបបង្រួមជាតិ ចំណាយពេលវេលារៀបចំយុទ្ធសាស្ត្រកងទ័ព ប្រយុទ្ធប្រឆាំងចំពោះទ័ពចាមហើយទទួលបានជ័យជម្នះ ហើយព្រះអង្គបានឡើងគ្រងរាជសម្បត្តិដឹកនាំប្រទេស នៅឆ្នាំ 1181 និងបានធ្វើឱ្យប្រទេសជាតិមានការរីកចម្រើនរុងរឿងដល់កំពូលកំពុលថែមទៀត។

យោងតាមឯកសារប្រវត្តិសាស្ត្រ និងសិលាចារឹកនានាបានបញ្ជាក់ថា ព្រះបាទជ័យវរ្ម័នទី7បានឡើងគ្រងរាជសម្បត្តិនៅរាជធានីយសោធរបុរៈ និងបានរៀបចំកសាងប្រទេសជាតិឡើងវិញ ដូចជាកសាងប្រាសាទ សាលាសំណាក់ មន្ទីរពេទ្យ ផ្លូវថ្នល់ ប្រព័ន្ធធារាសាស្ត្រ ពាសពេញផ្ទៃប្រទេស។ តាមរយៈចម្លាក់នៅប្រាសាទបាយ័ន គេសង្កេតឃើញមានប្រាង្គប្រាសាទមុខបួន បែរទៅទិសទាំងបួន ដែលធ្វើឱ្យអ្នកប្រាជ្ញជាតិ-អន្តរជាតិមួយចំនួនយល់ថា "ប្រាសាទបាយ័ន ជាវិមានទេពក្នុងរឿងព្រេងនិទានមានលក្ខណៈអច្ឆរិយខ្លាំងណាស់"។ នៅតាមជញ្ជាំងនៃប្រាសាទមានចម្លាក់ទាក់ទងទៅនឹងជីវភាពរស់នៅរបស់ប្រជាពលរដ្ឋ ជំនឿ ទម្លាប់ប្រពៃណី សាសនា សិល្បៈ គឺឆ្លាក់នូវការធ្វើសឹកសង្គ្រាមជាមួយកងទ័ពចាម ដែលដឹកនាំដោយព្រះបាទជ័យវរ្ម័នទី7 ទទួលបានជ័យជម្នះយ៉ាងធំធេងតាមរយៈចម្បាំងកងទ័ពជើងទឹក។ អ្វីដែលគួរឱ្យកត់សម្គាល់នោះ គឺចម្បាំងកងទ័ពជើងទឹក ដែលត្រូវបានគេឆ្លាក់ជាប់នឹងជញ្ជាំងយ៉ាងល្អប្រណីតគួរឱ្យចាប់អារម្មណ៍ខ្លាំងណាស់។ ចម្លាក់នៃកងទ័ពជើងទឹកនេះត្រូវបានកូនចៅខ្មែរជំនាន់ក្រោយ ចងចាំពីគុណបំណាច់របស់បុព្វបុរសខ្លួន ដែលបានរំដោះប្រទេសចេញពីការត្រួតត្រារបស់ខ្មាំងសត្រូវ ហើយនាំគ្នាប្រារព្ធធ្វើពិធីអុំទូកដើម្បីរំឭកគុណបំណាច់ដ៏ធំធេងនេះជារៀងរាល់ឆ្នាំ រហូតមកដល់សព្វថ្ងៃ។ ពិធីនេះមានតាំងពីសម័យមហាអង្គររហូតមក ហើយប្រជាពលរដ្ឋខ្មែរតែងប្រារព្ធធ្វើពិធីបុណ្យអុំទូក ដើម្បីធ្វើការប្រកួតប្រណាំងទូកគ្រប់ប្រភេទ ទាំងបុរស និងស្ត្រីដែលមកពីគ្រប់ខេត្តក្រុង។

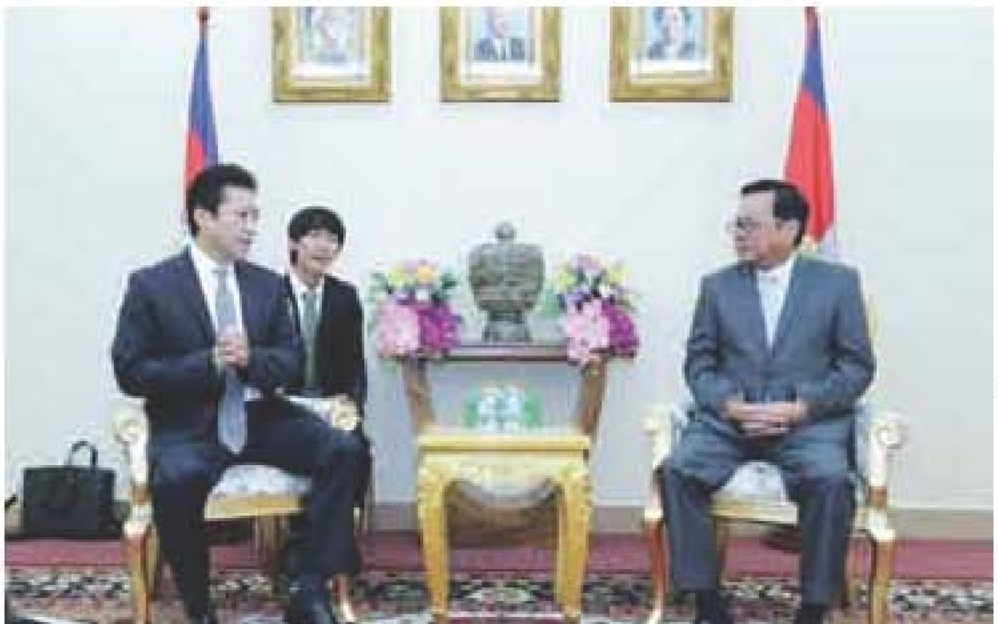
ចំណែកបងប្អូនខ្មែរកម្ពុជាក្រោម ដែលមានឈាមជ័រដូចគ្នា ទោះបីជាសព្វថ្ងៃនេះបានឃ្លាតឆ្ងាយពីយើង ហើយរស់នៅក្រោមការត្រួតត្រារបស់ប្រទេសវៀតណាមយ៉ាងណាក៏ដោយ ក៏ពួកគាត់នៅតែរក្សាបាននូវទំនៀមទម្លាប់ប្រពៃណីខ្មែរដដែល ដោយគេតែងតែនាំគ្នាប្រារព្ធពិធីបុណ្យអុំទូកជារៀងរាល់ឆ្នាំមិនដែលខកខានឡើយ។ ជារៀងរាល់ឆ្នាំបងប្អូនខ្មែរកម្ពុជាក្រោម នៅខេត្តឃ្លាំងបានប្រារព្ធធ្វើពិធីនេះ ដើម្បីរំឭកដល់គុណវិភាពរបស់កងទ័ពខ្មែរនាសម័យមហានគរ ដែលដណ្តើមជ័យជម្នះពីទ័ពចាម ក្នុងរជ្ជកាលព្រះបាទជ័យវរ្ម័នទី7 ហើយរៀបចំប្រទេសជាតិឱ្យមានការរីកចម្រើនរុងរឿងដល់កំពូលកំពុល។

តាមឯកសារស្រាវជ្រាវគម្ពីរ និងជីវិតរបស់អ្នកស្រី តែវ ពារ៉ុ បានបញ្ជាក់ថា ស្រុកក្រាញ់នៅកម្ពុជាក្រោម ស្រុកបាសាក់បានរៀបចំកងទ័ពជា3ក្រុម ដើម្បីការពារភូមិសាស្ត្ររបស់ខ្លួន គឺទី1.ទ័ពស្រួចហាត់ហ្វឹកនឹងទូកដែលមានរាងស្រួចស្រាយដូចសព្វថ្ងៃ ទី2.ទ័ពជំនួយហាត់ហ្វឹកនឹងទូកចែវមានរាងស្រួចស្រាយដូចទូកសព្វថ្ងៃដែរ និង ទី3.ទ័ពបាសាក់ គឺទូកដែលមានដំបូលបែរក្បាលហាងស្រួចដំបូល កាត់មុខតតជញ្ជាំងសម្រាប់ផ្ទុកស្បៀងកងទ័ព។ របៀបហ្វឹកហាត់ទូកចម្បាំងនេះ ស្រុកក្រាញ់នៅកម្ពុជាក្រោម តែងឱ្យមន្ត្រីនៅក្រោមឱវាទធ្វើការប្រឡងប្រណាំងទូកនៅថ្ងៃទី15កើត ខែកត្តិក ដោយឱ្យគេឃ្លាំមើលហានជើងគោក និងជើងទឹកមកធ្វើការសម្តែងជារៀងរាល់ឆ្នាំ រយៈពេលមួយយប់មួយថ្ងៃ និងបានក្លាយជាទំនៀមទម្លាប់ដ៏មានសារសំខាន់សម្រាប់ជនជាតិខ្មែរ។

ក្នុងពិធីនេះមានការលយប្រទីបដើម្បីទម្លុះគុណដល់ព្រះគង្គា និងព្រះធរណីដែលបានផ្តល់នូវសេចក្តីសុខសប្បាយ ភោគផលក្នុងការធ្វើកសិកម្មចិញ្ចឹមជីវិតប្រចាំថ្ងៃ។ នៅពេលយប់ តាមក្រសួងស្ថាប័ននីមួយៗមានបណ្តែតប្រទីបលម្អទៅដោយភ្លើងចម្រុះពណ៌គួរជាទីគយគន់ និងបាញ់កាំជ្រួចគ្រោងគ្រាក ដែលមានមនុស្សម្នាចូលរួមទស្សនាយ៉ាងច្រើនកុះករ បញ្ចេញនូវស្នាមញញឹមគ្រប់ៗគ្នា។ ចំណែកឯពិធីអកអំបុក និងសំពះព្រះខែ ត្រូវបានប្រជាពលរដ្ឋខ្មែរធ្វើឡើងដើម្បីរំឭកដល់ព្រះពោធិសត្វ ដែលយកកំណើតជាទន្សាយបានលះបង់អាយុសង្ខារក្នុងការបំពេញបារមីទានដល់ឥន្ទ្រព្រាហ្មណ៍។ ការតាំងរបស់ព្រះពោធិសត្វនេះបានទៅដល់ឥន្ទ្រព្រាហ្មណ៍ ហើយព្រះអង្គបាននិយាយថា "ជីវិតខ្ញុំនឹងក្ស័យជាមិនខាន ធ្វើម្តេចនឹងបានអាហារបរិភោគ"។ ពេលនោះទន្សាយពោធិសត្វបានពោលថា "ខ្ញុំមានតែសាច់ និងឈាមត្រូវការឱ្យទាន បើអ្នកចង់បាន សូមអ្នកបង្កាត់ភ្លើងទៅចុះ ខ្ញុំនឹងលោតចូលក្នុងភ្លើងឱ្យបានជាអាហារបរិភោគ"។ ឥន្ទ្រព្រាហ្មណ៍ក៏ធ្វើតាមដូច្នេះ គឺទៅបង្កាត់ភ្លើង ចំណែកទន្សាយក៏លោតចូលភ្លើងភ្លាម ប៉ុន្តែដោយអំណាចនៃសេចក្តីជ្រះថ្លា ព្រះឥន្ទ្រក៏ហោះទៅប្រមូលផ្តុំភ្លើងនោះមិនឱ្យឆេះទន្សាយឡើយ។ ឃើញដូច្នេះព្រះឥន្ទ្រក៏ហោះទៅឋានលើ យកគំនូររូបទន្សាយនៅក្នុងរង្វង់ព្រះចន្ទ ជាប់តាំងពីនោះរហូតមក ហើយមនុស្សគ្រប់រូបឃើញរូបទន្សាយច្បាស់នៅថ្ងៃ15កើត។ ចំណែកអ្នកស្រុកតែងរៀបចំប្រារព្ធពិធីនេះជារៀងរាល់ឆ្នាំ ដើម្បីរំឭកដល់ព្រះពោធិសត្វ នៅតាមវត្តអារាម ភូមិស្រុក និងទីប្រជុំជននានា ដោយមានចេក អំបុក ទឹកដូង ផ្លែឈើ។ ជារៀងរាល់ឆ្នាំក្រុង និងខេត្តបានចូលរួមនៅក្នុងមហោស្រពនេះ ប៉ុន្តែការប្រារព្ធពិធីដ៏ធំធេងត្រូវបានធ្វើឡើងនៅរាជធានីភ្នំពេញ ដោយមានការប្រណាំងទូកតាមដងទន្លេសាប។ ម្យ៉ាងទៀតពិធីនេះក៏ជាការរំឭកដល់ចុងបញ្ចប់នៃរដូវកាលវស្សារបស់ប្រទេសកម្ពុជាផងដែរ។

កម្មវិធីនេះរួមបញ្ចូលទាំងការប្រណាំងទូក និងការប្រគំតន្ត្រីដែលអាចទាក់ទាញមនុស្សជាច្រើនលាននាក់ឱ្យមកចូលរួមជារៀងរាល់ឆ្នាំ៕

ក្រុមហ៊ុនជប៉ុនជាង300 ធ្វើការលើជំនាញសំខាន់នឹងមកវិនិយោគនៅកម្ពុជា



សមាគម Toukaizaikai របស់ប្រទេសជប៉ុន ដែលមានសមាជិកជាង300 ក្រុមហ៊ុនធ្វើការលើផ្នែកសំណង់ ពាណិជ្ជកម្ម សេវាកម្ម វេជ្ជសាស្ត្រ និងហិរញ្ញវត្ថុ កំពុងស្វែងរកកាលានុវត្តភាពក្នុងការវិនិយោគនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា។

ក្នុងជំនួបជាមួយលោក Yoshio Kondo នាយកក្រុមហ៊ុន Procast Asia Co, Ltd ដែលបានដឹកនាំគណៈប្រតិភូនៃសមាគម Toukaizaikai ឯកឧត្តម អ៊ុក សំហេង រដ្ឋមន្ត្រីក្រសួងការងារ និងបណ្តុះបណ្តាលវិជ្ជាជីវៈ បានលើកឡើងថា នៅពេលមានមុខក្រុមហ៊ុន Procast Asia Co, Ltd និងមកពង្រីកគម្រោងវិនិយោគរបស់ខ្លួននៅប្រទេសកម្ពុជា ដែលអាចផ្តល់នូវកាលានុវត្តភាពបន្ថែមទៀតសម្រាប់អភិវឌ្ឍន៍សេដ្ឋកិច្ចកម្ពុជា ក៏ដូចជាការបង្កើតនូវឱកាសការងារជូនដល់ប្រជាពលរដ្ឋខ្មែរ។ ជាមួយគ្នានេះ ឯកឧត្តមរដ្ឋមន្ត្រីក៏បានជូនដំណឹងទៅកាន់ប្រតិភូសមាគម Toukaizaikai នូវព័ត៌មានមួយចំនួនពាក់ព័ន្ធនឹងភាពអនុគ្រោះ និងលក្ខខណ្ឌការងារ ក៏ដូចជាភាពរីកចម្រើននៃសេដ្ឋកិច្ចកម្ពុជា និងភាពរឹងមាំនៃសន្តិភាព និងស្ថិរភាពផងដែរ។

ឯកឧត្តម អ៊ុក សំហេង មានប្រសាសន៍ថា៖ "សមាគម Toukaizaikai បានចាប់ផ្តើមធ្វើការសិក្សាស្វែងយល់ពីប្រទេសកម្ពុជា តាមរយៈព័ត៌មាននានារួចមកហើយ ដោយនៅពេលនេះគ្រាន់តែសមាគមត្រូវធ្វើការពិនិត្យស្ថានភាពជាក់ស្តែងបន្ថែមទៀត ដើម្បីឱ្យបានយល់ដឹងកាន់តែច្បាស់"។

ពាក់ព័ន្ធការវិនិយោគរបស់ក្រុមហ៊ុនជប៉ុននានា ត្រូវបានគេដឹងឃើញថាមុនពេលក្រុមហ៊ុនរបស់ពួកគេចូលមកវិនិយោគនៅក្នុងប្រទេសណាមួយ គឺត្រូវតែមានការផ្តល់ព័ត៌មានជាក់លាក់បំផុត។ ជាក់ស្តែងដូចជាក្រុមហ៊ុន អ៊ីអន ម៉ល ដែលកំពុងបោះទុនវិនិយោគនៅកម្ពុជា គឺចំណាយពេលវេលាក្នុងការសិក្សាពីទីផ្សារ និងតម្រូវការយ៉ាងច្បាស់។ មិនតែប៉ុណ្ណោះ ទំនុកចិត្តរបស់ក្រុមហ៊ុន អ៊ីអន មកលើសុខសន្តិភាពរបស់កម្ពុជាក៏បានជះឥទ្ធិពលល្អទៅដល់បណ្តាក្រុមហ៊ុនដទៃទៀតពិចារណា ក្នុងការចូលមកវិនិយោគនៅកម្ពុជាផងដែរ។

នាយកក្រុមហ៊ុន Procast Asia Co, Ltd លោក Yoshio Kondo បាននិយាយថា នៅថ្ងៃអនាគតសមាគម Toukaizaikai នឹងពង្រីកការវិនិយោគនៅប្រទេសកម្ពុជាបន្ថែមទៀត ខណៈបច្ចុប្បន្នក្រុមហ៊ុនរបស់លោកបាននិងកំពុងសាងសង់សាកលវិទ្យាល័យមួយដើម្បីបណ្តុះបណ្តាលលើជំនាញថែទាំជនចាស់ជរា កសិកម្ម និងវេជ្ជសាស្ត្រ នៅតំបន់ម៉ាក់សុីធំ ដែលគ្រោងនឹងចំណាយថវិកាប្រមាណ 3លានដុល្លារក្នុងការសាងសង់អគារសាកលវិទ្យាល័យថ្មីនេះ។

ទោះបីជាយ៉ាងណា លោក Yoshio Kondo មិនទាន់អាចបញ្ជាក់ពីទំហំវិនិយោគ និងថ្ងៃចាប់ផ្តើមការវិនិយោគនោះទេ ដោយក្រុមហ៊ុនចាំបាច់ត្រូវពិនិត្យជាក់ស្តែង និងត្រូវឆ្លងកាត់បែបបទគតិយុត្តនៅកម្ពុជាជាច្រើនដំណាក់កាលទៀត៕

កាសែត
ឡាប៊ែន
ពាណិជ្ជ
អបអរសាទរ
ព្រះរាជពិធីបុណ្យអុំទូក អកអំបុក
បណ្តែតប្រទីប និងសំពះព្រះខែ
សូមថ្លែងអំណរគុណយ៉ាងជ្រាលជ្រៅ ដល់ស្ថាប័ន និងក្រុមហ៊ុន
ដែលតែងតែគាំទ្រលើសេវាកម្មផ្សព្វផ្សាយរបស់ ឡាប៊ែន
SOFITEL HOTELS & RESORTS
luxurySMILE
Coca-Cola
LOOKS
SCARLET FIBER MADE IN CAMBODIA
CARINO
Inthanou
Hong Soon
BIDC
ABC
ICHITAN
AXIS
HongLeong Bank
AEON
LG
FUJIHD
ORKIDE
LENGO
Monument Books
CAMBRIDGE
GREENPANEL
SINET
Canon
PICNIC
CAPITAL
CPL
truemoney
KFA
KANSAI PAINT Japan's No.1
Bodaiju Residences
SAMSUNG
Great Wall
TOWNCITY
LSi
CL REALTY
Hankook
The River
KHMER
គោរពជូនពី
កាសែត ឡាប៊ែន

CSS នឹងជួយឱ្យប្រតិបត្តិការអន្តរធនាគារតាមរយៈ ATM កាន់តែងាយស្រួល

ធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា (NBC) កាលពីពេលថ្មីៗនេះបានប្រកាសជាផ្លូវការនូវកិច្ចសហការជាមួយគ្រឹះស្ថានធនាគារអេស៊ីលីដា ធនាគារស្ថាបនា និងគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុប្រាក់បញ្ញើប្រាសាក់ ក្នុងការដាក់ឱ្យដំណើរការបឋមនូវប្រព័ន្ធ Cambodian Shared Switch (CSS) ដែលជាប្រព័ន្ធរួមបញ្ចូលគ្នាមួយសម្រាប់សម្រួលដល់អតិថិជនក្នុងការប្រើប្រតិបត្តិការអន្តរធនាគារតាមរយៈបណ្តាញម៉ាស៊ីន ATM និង POS របស់គ្រឹះស្ថានជាសមាជិកបានប្រកបដោយភាពងាយស្រួល និងឆាប់រហ័ស។

ថ្លែងនៅក្នុងសេចក្តីប្រកាសព័ត៌មានរបស់ NBC បានឱ្យដឹងថា គោលបំណងនៃការដាក់ឱ្យដំណើរការជាបឋមនូវប្រព័ន្ធ CSS គឺដើម្បីធ្វើទំនើបកម្មប្រព័ន្ធទូទាត់ កាត់បន្ថយចរាចរសាច់ប្រាក់នៅលើទីផ្សារលើកកម្ពស់ប្រសិទ្ធភាពសេវាទូទាត់នៅកម្ពុជាឱ្យកាន់តែប្រសើរ និងជំរុញប្រតិបត្តិការអន្តរធនាគារឱ្យកាន់តែទូលំទូលាយ តាមរយៈការផ្តល់មធ្យោបាយថ្មីប្រតិបត្តិការបន្ថែមទៀតសម្រាប់អតិថិជន។

ជាមួយនឹងបណ្តាញ ATM ដ៏ទូលំទូលាយរបស់គ្រឹះស្ថានជាសមាជិក ប្រព័ន្ធនេះនឹងអនុញ្ញាតឱ្យប្រជាជននៅតាមជនបទអាចប្រើប្រាស់សេវាធនាគារបាន ដែលនឹងអាចរួមចំណែកយ៉ាងសកម្មក្នុងគោលនយោបាយរបស់រាជរដ្ឋាភិបាលក្នុងការលើកកម្ពស់បរិយាប័ន្នហិរញ្ញវត្ថុ និងអភិវឌ្ឍសេដ្ឋកិច្ច។

CSS ជាប្រព័ន្ធមួយដែលផ្តល់លទ្ធភាពដល់អតិថិជនរបស់គ្រឹះស្ថានជាសមាជិកក្នុងការធ្វើប្រតិបត្តិការទូទាត់ទំនិញ និងសេវាកម្មដកប្រាក់-ផ្ទេរប្រាក់អន្តរធនាគារ ពិនិត្យសមតុល្យគណនី និងប្រតិបត្តិការហិរញ្ញវត្ថុសាមញ្ញតាមម៉ាស៊ីន ATM ឬ POS របស់គ្រឹះស្ថានដែលជាសមាជិកប្រព័ន្ធ CSS។

គួរបញ្ជាក់ថា នាពេលជាប់ៗខាងមុខនេះ បន្ទាប់ពីដាក់ឱ្យដំណើរការបឋមបានជោគជ័យ អតិថិជនអាចប្រើម៉ាស៊ីន ATM ឬ POS បានកាន់តែទូលំទូលាយថែមទៀត ព្រោះក្រៅពីគ្រឹះស្ថានស្ថាបនិកទាំងបីនេះ នៅមានគ្រឹះស្ថានធនាគារពាណិជ្ជ និងគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុប្រាក់បញ្ញើផ្សេងទៀតបាន និងកំពុងមកដាក់ពាក្យស្នើសុំចូលរួមផងដែរ។

លោកបណ្ឌិត អ៊ុង ចាន់នី ប្រធានអគ្គនាយកប្រតិបត្តិនៃធនាគារអេស៊ីលីដា ភីអិលស៊ី ដែលជាធនាគារឈានមុខគេនៅកម្ពុជា បានឱ្យដឹងថា ការអនុវត្តសេវាបែបនេះគឺជាការល្អ ព្រោះនៅកម្ពុជាមានធនាគារពាណិជ្ជ និងធនាគារឯកទេសសរុបចំនួន៦១ ដោយធនាគារនីមួយៗសុទ្ធតែមានទូ ATM រៀងៗខ្លួន ដូច្នេះការដាក់ឱ្យប្រើប្រាស់សេវា ATM រួមគ្នានេះគឺអាចធ្វើឱ្យធនាគារទាំងអស់តភ្ជាប់ជាមួយគ្នា ដោយអនុញ្ញាតឱ្យអតិថិជនអាចដកប្រាក់នៅធនាគារណាក៏បាន ខណៈដែលអេស៊ីលីដាមានទូ ATM សរុបជាង300គ្រឿងដាក់ពង្រាយនៅតាមទីប្រជុំជននានា។ លោកបណ្ឌិតបានបន្ថែមថា ការអនុវត្តបែបនេះគឺមានភាពងាយស្រួល ប៉ុន្តែអ្នកមានកាត ATM ដែលចង់ដកប្រាក់នៅធនាគារផ្សេង អតិថិជនត្រូវបង់កម្រៃសេវាកម្មពីការប្រើប្រាស់នោះ។

លោក អៀ សុជាតិ្ត នាយកអភិវឌ្ឍន៍អាជីវកម្ម និងជាប្រធាននាយកប្រតិបត្តិស្តីទីនៃការិយាល័យឥណទានកម្ពុជា (CBC) មានប្រសាសន៍ថា ការប្រកាសនេះធ្វើឡើងបន្ទាប់ពីមានកិច្ចប្រឹងប្រែងរវាងធនាគារនីមួយៗនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ហើយធនាគារនីមួយៗសុទ្ធតែបានបង្កើតនូវ ATM ដូចគ្នា គ្រាន់តែធនាគារខ្លះមានតិច និងធនាគារខ្លះមានច្រើនប៉ុណ្ណោះ។ លោកបន្តថា ប្រព័ន្ធថ្មីនេះនឹងផ្តល់ភាពងាយស្រួលដល់អតិថិជនដែលកាន់កាត ATM នៅធនាគារណាដែលមិនមានប្រាក់គ្រប់គ្រាន់ក្នុងការបង្កើតនូវ ATM ឱ្យបានច្រើន។

លោកលើកឡើងថា តាមពិតទៅប្រតិបត្តិការខាងលើ គេបានធ្វើរួចទៅហើយនៅប្រទេសជឿនលឿន ដោយនៅប្រទេសទាំងនោះមិនមានទូ ATM ដាក់តម្រៀបគ្នានៅកន្លែងតែមួយដូចនៅកម្ពុជានោះទេ ព្រោះខាងការដាក់ឱ្យអតិថិជនអាចដកប្រាក់គ្រប់ទូ ATM តែមួយរួមគ្នា។

គួរបញ្ជាក់ថា ដោយសារមន្ត្រីរាជការ កម្មកររោងចក្រ និងបុគ្គលិកក្រុមហ៊ុនឯកជនមួយចំនួនត្រូវបានដាក់ឱ្យបើកប្រាក់បៀវត្សតាមប្រព័ន្ធ ATM មកគេសង្កេតឃើញនៅពេលបើកប្រាក់ខែម្តងៗ ពួកគេតែងឈរតម្រង់ជួរគ្នាចាំបើកលុយ ប៉ុន្តែនៅពេលដាក់ឱ្យដំណើរការដកប្រាក់រួមគ្នានៅ ATM ផ្សេងគ្នាបានបែបនេះ នឹងធ្វើឱ្យការដំណើរការដកប្រាក់របស់ពួកគាត់ប្រព្រឹត្តទៅបានឆាប់រហ័ស មិនចំណាយពេលរង់ចាំយូរដូចមុនទៀតទេ។

ឡេង ណាវ៉ាត់ត្រា៖ បើមិនចេះត្រូវដើរជិតអ្នកចេះ ...

តពីទំព័រ(៦)... ស្វែងសរសើរចំពោះរូបភាពៗ ខាងក្រោមនេះជាបទសម្ភាសន៍រវាងអ្នកយកព័ត៌មាន កាសែត ឡារ៉ែន ពាណិជ្ជ ជាមួយលោក **ឡេង ណាវ៉ាត់ត្រា** អំពីប្រវត្តិ និងដំណើរការប្រកបអាជីវកម្មរបស់លោក៖

មុននឹងឈានមកដល់ពេលនេះ តើជីវិតរបស់លោកបានឆ្លងព្យុះភ្លៀងអ្វីខ្លះ?

ខ្ញុំជាកូនដែលកើតក្នុងគ្រួសារកសិករនៅខេត្តព្រៃវែង។ នៅពេលមានអាយុប្រហែល10ឆ្នាំ ខ្ញុំតែងឆ្លៀតពេលទំនេរទៅជួយលើកដីឱ្យគេ ជាមួយឪពុក ដើម្បីយកប្រាក់ទៅជួយផ្គត់ផ្គង់ជីវភាពគ្រួសារ និងសម្រាប់ការសិក្សា ដោយពេលនោះទទួលបានកម្រៃ៥,០០០រៀលក្នុងដីមួយម៉ែត្រគូប។

ក្រោយមកដោយសារបញ្ហាជីវភាព ខ្ញុំក៏បានឈប់ការសិក្សានៅថ្នាក់ទី៦ ដើម្បីទៅធ្វើជាកម្មករនៅកន្លែងទិញអេតចាយមួយកន្លែងស្ថិតក្នុងភូមិព្រែកគុយ ស្រុកស្អាង ខេត្តកណ្ដាល ដោយទទួលបានបាយ៣ពេល និងប្រាក់ខែបន្តិចបន្តួច។ បន្ទាប់ពីនោះខ្ញុំក៏បានប្ដូរការងារទៅធ្វើជាកម្មករនៅកន្លែងបញ្ចូលហ្គាស ស៊ូយកន្លែងដោយបានប្រាក់ខែចំនួន30ដុល្លារ។ ក្រោយពីចូលធ្វើការនៅទីនោះបានមួយរយៈ ថ្ងៃមួយខ្ញុំជួបគ្រោះថ្នាក់ផ្ទុះហ្គាស ដែលបង្ខំឱ្យខ្ញុំឈប់ធ្វើការនៅទីនោះ ហើយងាកទៅធ្វើការជាកម្មកររោងចក្រ និងពេលទំនេរឆ្លៀតទៅកាយសំរាមនៅស្ទឹងមានជ័យ ដើម្បីបានកម្រៃបន្ថែមផ្ញើទៅជួយគ្រួសារនៅស្រុក។

នៅឆ្នាំ2006 បន្ទាប់ពីគិតថាធ្វើការងាររោងចក្រមិនមានសល់លុយកាក់ជាដុំកំភួន ខ្ញុំក៏បានធ្វើរបរដើរលក់បុកល្ហុងនៅម្ដុំវត្តសម្ពៅមាស។ ក្រោយមកខ្ញុំក៏បានចូលហ៊ុនជាមួយបងប្អូនបើកកន្លែងលក់ហ្វ្រាសនៅម្ដុំផ្សារដើមថ្កូវ តែដោយសារមានបញ្ហាកើតឡើងខ្លះ ខ្ញុំក៏ដកខ្លួនចេញដោយឱ្យឪពុកម្ដាយខ្ចីលុយពីធនាគារខ្លះយកមកទិញឡានគុយសម្រាប់ដឹកក្រួសលក់នៅខេត្តកំពង់ចាម-ព្រៃវែង ដោយមើលឃើញពីការលំបាក បងប្រុសខ្ញុំក៏បានចេញលុយឱ្យខ្ញុំទៅរៀនភាសា ដើម្បីមានឱកាសបានចេញទៅធ្វើការនៅប្រទេសកូរ៉េ។

ក្នុងអំឡុងពេលរៀនភាសា(ឆ្នាំ2008) ខ្ញុំក៏បានចូលប្រឡូកក្នុងវិស័យសណ្ឋាគារមួយរយៈ តែពេលនោះមានបងប្អូនសុំខ្ចីលុយទិញគ្រឿងមួយកំប៉ុងយកមកហូបកំសាន្តដែរ និងពេលខ្លះត្រូវទៅរកប្រាក់ពីក្នុងបំពងកម្រងជាមួយមិត្តខ្ញុំ និងមិត្តភក្ដិបានទិញជាកាប្រាក់គេបន្ថែមទៀតផង។

រហូតដល់ឆ្នាំ2010 ទើបខ្ញុំមានឱកាសបានចេញទៅធ្វើការងារនៅប្រទេសកូរ៉េ។ នៅទីនោះខ្ញុំមិនចំណាយលុយច្រើនទេ ខ្ញុំសន្សំប្រាក់បានមួយចំនួនក៏មានបងប្អូនផ្ដល់យោបល់ឱ្យទិញដីមួយកន្លែងនៅតាមបណ្ដោយផ្លូវជាតិលេខ3 (រាជធានីភ្នំពេញ) ក្នុងតម្លៃ4ម៉ឺនដុល្លារ។ ពេលនោះខ្ញុំអត់មានលុយគ្រប់ទេ លុយរបស់ខ្ញុំចូលគ្នាជាមួយបងប្អូនបានត្រឹមតែមួយម៉ឺនដុល្លារប៉ុណ្ណោះ ហេតុនេះខ្ញុំត្រូវខ្ចីលុយពីធនាគារបន្ថែមទើបគ្រប់ ហើយខ្ញុំត្រូវបង់ត្រឡប់ទៅធនាគារវិញក្នុងមួយខែ2,700ដុល្លារ។

ស្ថានភាពពេលនោះមានការលំបាកខ្លាំងពិសេស ប្រាក់បំណុលធនាគារទៀត ចាត់ទុកជាបញ្ហាធំ ក្រឡប់មកដល់ស្រុកខ្មែរវិញលោកអាចពង្រីកមុខរបរបានទៀតដែរឬនោះ?

ជាសំណាងល្អនៅពេលខ្ញុំចង់សងលុយធនាគារបានមួយឆ្នាំក៏មានឈ្មួញម្នាក់មកសុំទិញដីមួយកន្លែងនោះក្នុងតម្លៃ12ម៉ឺនដុល្លារ។ ពេលនោះខ្ញុំក៏នៅតែមិនទាន់មានគំនិតចង់រកស៊ីផ្នែកអចលនទ្រព្យ ឬដីធ្លីនោះទេ គ្រាន់តែចង់ទិញដីទុកឱ្យបានច្រើនដើម្បីចង់ទុកឱ្យកូនចៅ។ ខ្ញុំក៏យកប្រាក់នោះបន្តទិញដីឬកន្លែងផ្សេងទៀត។

តើអ្វីដែលជំរុញទឹកចិត្តលោកឱ្យចាប់អាជីពក្នុងវិស័យអចលនទ្រព្យ?

ជាការពិតខ្ញុំពុំដែលគិតចង់រកស៊ីក្នុងវិស័យអចលនទ្រព្យទេ ព្រោះដឹងខ្លួនឯងថាគ្មានជំនាញនៅផ្នែកនេះ ហើយក៏មិនដឹងថាចាប់ផ្ដើមពីណាទៅណាដែរ? នៅឆ្នាំ2014 ខ្ញុំបានត្រឡប់មកស្រុកខ្មែរវិញក៏មានបងប្អូនជិតខាងសុំទិញដីខ្ញុំមួយចំណែកដើម្បីយកទៅសង់ផ្ទះ ខ្ញុំក៏កាត់មួយឡូត៍លក់ ក្រោយមកក៏មានអ្នកស៊ីរែកជាបន្តបន្ទាប់ ទើបខ្ញុំបែកគំនិតបើកក្បាលដីពុះឡូត៍លក់តែម្ដង។

តើលោកឆ្លៀតទៅរៀនការងារជាក់ស្ដែងពីណា មុននឹងមានគំនិតរកស៊ីក្នុងវិស័យនេះ?

ជាធម្មតាយើងរកស៊ីដំបូងបទពិសោធក៏គ្មាន ដូច្នេះពិបាកនឹងប្រាប់ថាខ្ញុំស្គាល់ទីផ្សារថា តើអ្វីដែលយើងកំពុងធ្វើនេះមានតម្រូវការកម្រិតណា? ដូច្នេះហើយដំបូងខ្ញុំចាប់ផ្ដើមពុះដីឡូត៍តូចៗលក់ដោយសហការជាមួយមិត្តភក្ដិ តម្លៃលក់ត្រឹម៥ម៉ឺនដុល្លារ ខ្ញុំពុះដីឡូត៍ប្រើរយៈពេលប្រហែល10ថ្ងៃក៏លក់អស់ដោយទទួលបានប្រាក់ចំណេញជិតមួយម៉ឺនដុល្លារ។ ក្រោយមកខ្ញុំក៏ចាប់ផ្ដើមពង្រីកអាជីវកម្មនេះដោយខ្លួនឯងរហូតកើនដល់មានដីឡូត៍ប្រហែល700ឡូត៍ បើគិតបញ្ចូលការទិញដីឡូត៍ថ្មីបន្ថែមទៀត។

ហេតុអ្វីលោកចាប់យកអាជីវកម្មសង់ផ្ទះនាពេលនេះ ខណៈដែលការពុះដីឡូត៍ក៏ផ្ដល់ចំណូលល្អដែរ?

ជាធម្មតាយើងជាអ្នករកស៊ីលើផ្នែកនេះ គំនិតតែងតែយល់ឃើញថា ដោយដំបូងខ្ញុំមិនមានចង់បង្កើតអាជីវកម្មនេះទេ តែដោយមានការជំរុញលើកទឹកចិត្តពីមិត្តភក្ដិ និងអ្នកនៅជុំវិញប្រាប់ថាខ្ញុំគួរតែសង់ផ្ទះជាទីតាំងល្អ ខ្ញុំក៏សម្រេចចិត្តធ្វើវាតែម្ដង។ ជាក់ស្ដែងនៅពេលចាប់ផ្ដើមគំនិតអាជីវកម្មនេះ ខ្ញុំគ្មានលុយគ្រប់គ្រាន់ទេ ខ្ញុំយកកេរ្ដិ៍ឈ្មោះ និងទំនុកចិត្តបង់រំលស់ ហេតុអាចមានសមត្ថភាពសង់ផ្ទះក្នុងគម្រោងទី1នៅក្រោយផ្សារកាណាកាស៊ីធំ បានជាង100ល្វែង តម្រូវលក់អស់ស្ទើរទាំងស្រុងហើយ ទើបខ្ញុំចាប់ផ្ដើមសង់ផ្ទះក្នុងគម្រោងទី2នេះបន្ថែមជាង100ល្វែងទៀត។

បច្ចុប្បន្នអាចនិយាយបានថាជីវិតរបស់លោកមានទឹកប្រាក់ឡើងដល់រាប់លានដុល្លារ ដូច្នេះតើលោកធ្លាប់គិតពីការខាតវិញដែរ ឬទេ?

ខ្ញុំទទួលស្គាល់ថា កន្លងមកខ្ញុំអត់ទាន់មានការយល់ដឹងឈានដល់កម្រិតជាអ្នកជំនាញលើវិស័យអចលនទ្រព្យទេ គឺខ្ញុំរកស៊ីតាមបទពិសោធ និងទេពកោសល្យឱ្យជោគជ័យប៉ុណ្ណោះ។ តែបន្ទាប់ពីរកស៊ីបានមួយរយៈមក ខ្ញុំអាចយល់ច្រើនពីទីផ្សារអចលនទ្រព្យ។ ឧទាហរណ៍ បើយើងមើលទៅលើតម្លៃអចលនទ្រព្យក្នុងរាជធានីភ្នំពេញឃើញថា មានការកើនឡើងដោយសារតែកំណើននៃតម្រូវការរស់នៅរបស់ប្រជាជន ហើយក៏មិនមែនឡើងត្រឹមតែម្ដង ឬពីរដងទេ ចាប់តាំងពីវិបត្តិឆ្នាំ2008 នោះទេ តែសម្រាប់ខេត្តមួយចំនួនដូចជាខេត្តព្រះសីហនុ តម្លៃដីបានហក់ឡើង4-5ដងព្រោះមានអ្នកវិនិយោគពីបរទេសច្រើនកំពុងសម្រុកទៅទីនោះ។ ដូចគ្នានេះដែរ ខ្ញុំជាអ្នកសង់ផ្ទះលក់ ខ្ញុំត្រូវតែគិតឱ្យបានគ្រប់ជ្រុងជ្រោយថា ទីផ្សារផ្ទះរបស់យើងអាចចូលទៅទីផ្សារបានដោយរបៀបណា មានហានិភ័យដែរឬទេ? យើងមានដើមទុនតិច ដូច្នេះនៅពេលដែលអតិថិជនពេញចិត្តលើទីតាំងនៃគម្រោង គឺត្រូវកក់លុយឱ្យខ្ញុំ ទើបខ្ញុំចាប់ផ្ដើមសង់ គឺយើងអត់សង់ផ្ទះសម្រាប់បញ្ឈរទុកចោលទេ ប៉ុន្តែយើងក៏ត្រូវប្រើគុណធម៌ និងភាពស្មោះត្រង់យកទៅរកស៊ីរកកេរ្ដិ៍ឈ្មោះដែរ។

សំណាងរបស់ខ្ញុំ ដើម្បីចូលទីផ្សារបាន និងរក្សាស្ថិរភាពនៃការវិនិយោគ ខ្ញុំអត់លក់បង់រំលស់ច្រើនឆ្នាំទេ ខ្ញុំលក់ដោយបង់តាមដំណាក់កាល ប៉ុន្តែបញ្ចុះតម្លៃឱ្យនៅទាបល្មម ដែលអតិថិជនមានសមត្ថភាពទិញបាន មានន័យថាយើងចំណេញតិច តែប្រមូលអតិថិជនបានច្រើន។ ប្រៀបដូចខ្ញុំលក់ហ៊ុនអ៊ីចឹង ជាក់ស្ដែងគម្រោងថ្មីនេះខ្ញុំដាក់លក់ត្រឹម4-5ថ្ងៃខ្ញុំអាចលក់បានជិត100ល្វែងទៅហើយ។

តើលោកមានវិធីសាស្ត្រពិសេសអ្វីខ្លះក្នុងការប្រមូលអតិថិជន?

ដូចខ្ញុំបាននិយាយពីខាងដើមអំពីទំនុកចិត្តជារឿងសំខាន់ណាស់ដែលអ្នកអភិវឌ្ឍន៍ត្រូវសាងឡើងសម្រាប់អតិថិជន។ ក្នុងនាមខ្ញុំជាអ្នកកាន់គម្រោងជិត300ល្វែង ខ្ញុំសុខចិត្តលក់យកចំណេញតិច ដើម្បីទុកឱកាសឱ្យអតិថិជន ឬមួយខ្ញុំគាត់ចំណេញ ហើយអាចយកទៅលក់បន្តបានចំណេញៗ ចំណុចនេះហើយដែលធ្វើឱ្យពួកគាត់តែងចាប់អារម្មណ៍គម្រោងខ្ញុំ គឺខ្ញុំលក់មិនបានចំណេញច្រើនទេ តែយកអត្រានៃការលក់ឱ្យបានខ្ពស់។ ពិសេសជាងនេះអ្នកអភិវឌ្ឍន៍មិនមែនសន្យាពេលនោះទេ មិនមែននិយាយថា ធ្វើនេះធ្វើនោះឱ្យគាត់ លុះនៅពេលបានលុយហើយបែរជាមិនធ្វើទេ សន្យាជាមួយអតិថិជនត្រូវតែធ្វើ ដូច្នេះទើបយើងអាចទទួលបានកេរ្ដិ៍ឈ្មោះ និងទំនុកចិត្ត។

នៅពេលលោកបញ្ចប់គម្រោងនីមួយៗ តើត្រូវមើលទីផ្សារយ៉ាងដូចម្ដេច?

ការពិតទៅខ្ញុំក៏មិនចេះអីប៉ុន្មានទេ តែខ្ញុំយកគោលការណ៍មួយគឺ បើមិនចេះត្រូវតែដើរជិតអ្នកចេះ យូរៗទៅយើងនឹងចេះដូចគេដែរ។ ជាទូទៅខ្ញុំមិនដែលគិតថាចង់សង់ផ្ទះលក់ឆ្ងាយដាច់តែឯងនោះទេ។ ឧទាហរណ៍យើងចង់បើកហាងគុយទាវ យើងឃើញគេលក់ដាច់ តើយើងត្រូវទៅបើកក្បែរគេដែរ ឬទេ? បើយើងមានគុយទាវឆ្ងាញ់ដែរនោះ ព្រោះនៅពេលដែលគេលក់ដាច់ខ្លាំងអតិថិជនខ្លះមិនពេញចិត្តចំពោះការរង់ចាំ ហើយគេនឹងមករកយើង។ នៅពេលអតិថិជនបានមកដល់កន្លែងយើង មុខលក់របស់យើង ក្លិនរសជាតិគុយទាវឆ្ងាញ់របស់យើង ស្រាប់តែអតិថិជនសុខចិត្តទៅរង់ចាំកន្លែងដែលចង្អៀត មានមនុស្សច្រើនទៀតដែរឬទេ ខណៈគុយទាវយើងឆ្ងាញ់ តម្លៃថោកជាង សេវាកម្មដូចគេដែរនោះ។

របៀបរកស៊ីរបស់ខ្ញុំ គឺជំហានដំបូងខ្ញុំត្រូវមើលលើតំបន់ដែលមានសក្ដានុពល អ្នកខ្លះគាត់គិតថា យើងទៅសង់ក្រោយគេ គ្មានអ្នកទិញពុំសូវទេ ប៉ុន្តែសម្រាប់ខ្ញុំត្រូវតែទៅតំបន់នោះ ព្រោះតម្រូវការក្នុងការរស់នៅរបស់មនុស្សនៅតំបន់នោះច្រើន បើគម្រោងដែលគេទាញយកអតិថិជន80% យើងទៅទីនោះក៏អាចទទួលបាន20%ដែរ។ យើងធ្វើតាមលទ្ធភាពដែលអាចធ្វើទៅបាន តម្រូវតាមទីផ្សារ សាងកេរ្ដិ៍ឈ្មោះ បង្កើនទំនុកចិត្តដល់អតិថិជន ប្រសើរជាងយើងទៅសង់ផ្ទះឆ្ងាយដាច់គេគ្មានមនុស្សរស់នៅ គ្មានអ្នកទិញ។ ជាចុងក្រោយខ្ញុំចង់បញ្ជាក់ថា ប្រសិនបើបងប្អូនចង់រកស៊ីលើអចលនទ្រព្យគួរតែចាប់ផ្ដើមធ្វើ ព្រោះស្ថិតក្នុងស្ថានការណ៍យើងនៅតែអាចរកស៊ីបានដូចគ្នា ឱ្យតែយើងធ្វើផែនការគិតបានគ្រប់ជ្រុងជ្រោយ ពិសេសបើមិនទាន់ចេះត្រូវប្រឹងប្រែងដើរជាមួយអ្នកចេះលើជំនាញនេះឱ្យបានច្រើនជាមុនសិន។

ឱកាសមកដល់ហើយ! សម្រាប់អ្នកចង់បានរថយន្តតាក់ស៊ីធ្វើអាជីវកម្ម

ដោយសម្លឹងឃើញពីការពេញនិយមក្នុងការធ្វើដំណើររបស់ប្រជាជនខ្មែរតាមរយៈរថយន្តតាក់ស៊ីកាន់តែមានការកើនឡើង ពិសេសអ្នកមានជំនាញចង់បានរថយន្តតាក់ស៊ីផ្ទាល់ខ្លួន តែគ្មានថវិកាគ្រប់គ្រាន់ក្នុងការទិញនោះ ពេលនេះក្រុមហ៊ុន Global Mobility Service Inc. របស់ប្រទេសជប៉ុន បាននិងកំពុងធ្វើឱ្យបំណងប្រាថ្នារបស់លោកអ្នកបានសម្រេចហើយ។

លោក តូកូស៊ី ណាកាស៊ីម៉ា នាយកប្រតិបត្តិក្រុមហ៊ុនជប៉ុន Global Mobility Service, Inc កាលពីពេលថ្មីៗនេះបាននិយាយថា ដោយកំណើនអ្នកប្រើប្រាស់រថយន្តឈ្នួល(តាក់ស៊ី) នៅកម្ពុជាកាន់តែមានការកើនឡើងបានធ្វើឱ្យយើងសម្លឹងឃើញឱកាសនៃការវិនិយោគនេះ។ លោកបានបញ្ជាក់ថា៖"តាមរយៈការវិនិយោគនេះរបស់ក្រុមហ៊ុនយើងនឹងចូលរួមចំណែកជួយដល់អ្នកបើកបរនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ឱ្យក្លាយជាម្ចាស់យានយន្តពិតប្រាកដ និងបង្កើនប្រាក់ចំណូលកាន់តែខ្ពស់"។

ខណៈ Global Mobility Service Inc បានបង្ហាញវត្តមាននៅកម្ពុជា ក្រុមហ៊ុនមួយនេះក៏បានសហការជាមួយធនាគារឯកទេស Aeon ក្នុងការផ្ដល់ប្រាក់កម្ចីជូនដល់អ្នកបើកបរដែលប្រាថ្នាចង់បានយានយន្តផ្ទាល់ខ្លួន ដើម្បីជួយដល់ការសម្រេចគោលបំណងក្នុងការបង្កើនប្រាក់ចំណូលគ្រួសារបន្ថែម។ ជាមួយគ្នានេះក្រុមហ៊ុន Global Mobility Service Inc. បានបង្កើតឧបករណ៍ IoT ដែលហៅថាប្រព័ន្ធចល័ត ឬ"MCCS"ដែលអាចបញ្ឈប់ដំណើរការយានយន្តតាមរយៈការបញ្ជាពីចម្ងាយក្នុងករណីមានបញ្ហាមិនបង់ប្រាក់កម្ចីទាន់ពេលវេលា។

ឯកឧត្តម ប៉ុន សុវត្ថិ រដ្ឋលេខាធិការក្រសួងពាណិជ្ជកម្ម មានប្រសាសន៍ថា៖"ខ្ញុំពិតជាសប្បាយចិត្តជាមួយឧបករណ៍ និងប្រព័ន្ធ IoT របស់ក្រុមហ៊ុន Global Mobility Service Inc. ដែលអាចមានសមត្ថភាពបញ្ជាយានយន្តពីចម្ងាយ ផ្ដល់លទ្ធភាពដល់អ្នកបើកបរដែលគ្មានគណនីធនាគារ ឬសាច់ប្រាក់គ្រប់គ្រាន់ ដើម្បីមានលទ្ធភាពបានប្រាក់កម្ចីស្វ័យប្រវត្តិសម្រាប់ទិញរថយន្តប្រកបអាជីវកម្មដោយខ្លួនឯង"។

ឯកឧត្តមលើកឡើងថា តាមរយៈវត្តមានរបស់ក្រុមហ៊ុនជប៉ុននេះ វាពិតជាមានសារៈសំខាន់ណាស់ក្នុងការរៀបចំស្ថានអាជីវកម្មប្រភេទយានយន្តដូចជារថយន្តឈ្នួល ឬតាក់ស៊ីដែលជាមធ្យោបាយធ្វើដំណើរដ៏សំខាន់សម្រាប់ប្រជាជនខ្មែរ។ ជាមួយគ្នានេះឯកឧត្តមក៏បានស្នើឱ្យក្រុមហ៊ុន Global Mobility Service Inc. បង្កើតកម្មវិធីបណ្ដុះបណ្ដាលជំនាញបើកបរ និងច្បាប់ចរាចរណ៍សម្រាប់អ្នកបើកបរទាំងអស់ ដើម្បីលើកកម្ពស់សុវត្ថិភាពចរាចរណ៍ និងកាត់បន្ថយអត្រាគ្រោះថ្នាក់ចរាចរណ៍នៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា។

AuntieAnne’sបើកដំណើរការហាងទី1របស់ខ្លួននៅកម្ពុជា

នៅពេលនេះប្រជាជនខ្មែរគឺជាអ្នកភ្លក្សរស-ជាតិដ៏ឈ្ងុយឆ្ងាញ់ និងថ្មីនៃនំប្រេតហ្សែលរបស់ AuntieAnne'sពីប្រទេសអាមេរិកដែលភាគច្រើនក្នុងតំបន់ផ្សារទំនើប ខណៈហាងនំ AuntieAnne's បានត្រូវបានបើកដំណើរការនៅក្នុងរាជធានីភ្នំពេញ។

Auntie Anne's Pretzels គឺជាស្លាកយីហោនំប្រេតហ្សែលដ៏ធំបំផុតលើពិភពលោក ដែលផលិតដោយដៃ និងបានសាងភាពល្បីល្បាញតាមរយៈការលាយម្សៅម្ដងៗ និងដុតនំប្រេតហ្សែលដោយប្រណីត ដោយភាពស្រស់ៗ។ AuntieAnne's នឹងផ្ដល់ជូនជម្រើសនំប្រេតហ្សែលច្រើនប្រភេទ រួមមានរសជាតិដ៏ឈ្ងុយឆ្ងាញ់ផ្សេងៗគ្នា ដល់ប្រជាជនខ្មែរដែលរួម-មានរសជាតិដើម អាល់ម៉ុន ស៊ីនណាម៉ុន-ស៊ុយក្រ ពេប៉េរ៉ូនី និងនំប្រេតហ្សែលហតដក ហើយក្នុងនោះអតិថិជនក៏អាចធ្វើការជ្រើសរើសទឹកជ្រលក់ដែលរៀបចំយ៉ាងពិសេស ដើម្បីបន្ថែមរសជាតិម្យ៉ាងទៀតទៅលើរសជាតិនំប្រេតហ្សែល មានន័យថាប្រជាជនខ្មែរនឹងមានជម្រើសរសជាតិអាហារសម្រន់កាន់តែសម្បូរបែប។

ជាមួយជម្រើសអាហារ និងអាហារសម្រន់ជាច្រើនប្រភេទ Auntie Anne's គឺជាគោលដៅដ៏ពេញនិយមដែលបម្រើជូនអ្នកហូបអាហាររហ័សទាន់ចិត្តដែលលោកអ្នកអាចស្វែងរកបាននៅផ្សារទំនើប ហាងទំនិញ អាកាសយានដ្ឋាន ស្ថានីយរថភ្លើង មណ្ឌលកម្សាន្ត មហាវិទ្យាល័យ សាកលវិទ្យាល័យ Walmart និងតំបន់កម្សាន្តផ្សេងៗនៅតាមបណ្ដាប្រទេសជាច្រើន។

ហាងនំAuntieAnne'sកំពុងលក់នំប្រេតហ្សែលដែលធ្វើថ្មីៗក្តៅៗនៅជាង 1,600កន្លែងនៅក្នុងរដ្ឋចំនួន 48នៅសហរដ្ឋអាមេរិក និង30កន្លែងទៀតនៅក្នុងប្រទេសនានាជុំវិញពិភពលោក។ រាល់នំប្រេតហ្សែលទាំងអស់ត្រូវបានធានាលើគុណភាព "ពិល្អឥតខ្ចោះ"មានន័យថាប្រសិនបើអតិថិជនមិនពេញចិត្តជាមួយនំប្រេតហ្សែលដែលខ្លួនបានទទួលនោះ Auntie Anne's នឹងប្តូរជូននូវនំប្រេតហ្សែលថ្មីដែលអតិថិជនពេញចិត្តភ្លាមៗតែម្តង។

រូបមន្តរបស់ "Auntie" ដែលលោកស្រី Anne Beiler និងស្វាមីរបស់គាត់គឺលោក Jonas បានរកឃើញ នៅតែត្រូវបានបន្តប្រើជាគ្រឿងផ្សំរហូតដល់ពេលបច្ចុប្បន្ន។ Auntie Anne's បានទទួលការពេញនិយម និងល្បីល្បាញជានិមិត្តសញ្ញានៃនំប្រេតហ្សែលថ្មីៗ ក្តៅហ៊ុយៗ និងជានំដែលធ្វើដោយដៃផ្ទាល់តែម្តង។

សូមអញ្ជើញមកកាន់សាខាទីមួយរបស់ហាងនំប្រេតហ្សែល Auntie Anne's ក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ដើម្បីភ្លក្សរសជាតិនំប្រេតហ្សែល និងអាហារសម្រន់ផ្សេងៗទៀតប្រកបដោយភាពឈ្ងុយឆ្ងាញ់ នៅផ្សារទំនើបសុរិយា សេនធើ៕

DHA Siamwalla Ltd ប្រារព្ធពិធីជប់លៀងថ្លែងអំណរគុណដល់អតិថិជន

DHAS គឺជាក្រុមហ៊ុនដំបូងគេនៅអាស៊ីដែលមានផលិតគ្រឿងលោហៈផ្ទាល់ខ្លួន និងម៉ាស៊ីនផលិតហ្វីលប្លាស្ទិក (Plastic film extrusion) សម្រាប់ផលិតវត្ថុជាខ្សែចង្វាក់ផលិតកម្មទាំងមូលទៅដល់ការផលិតគ្រាប់ផលិតផលពីប៉ូលី Polypropylene ដែលនាំមកនូវការកាត់បន្ថយលើការចំណាយ និងបង្កើនសុវត្ថិភាពដល់សុខភាពអតិថិជន ព្រមទាំងចូលរួមថែរក្សាបរិស្ថានផងដែរ។

ផលិតផលរបស់ក្រុមហ៊ុន DHAS បាននិងកំពុងលក់នៅទូទាំងប្រទេសកម្ពុជាអស់រយៈពេលជាងមួយទសវត្សមកហើយ។ ក្នុងពិធីជប់លៀងថ្លែង-អំណរគុណអតិថិជនដែលរៀបចំឡើងនៅសណ្ឋា-គារសុហ្វីតែល ភ្នំពេញ កាលពីពេលថ្មីៗនេះ លោក Suharit Siamwalla នាយកគ្រប់គ្រងក្រុម-ហ៊ុន DHAS បានប្រកាសថា ប្រទេសកម្ពុជា គឺជាទីផ្សារពិសេស ហើយយើងមានគម្រោងណែនាំនូវផលិតផលថ្មីៗ និងមានគុណភាពខ្ពស់បន្ថែមទៀតនៅទីនេះ ស្របពេលដែលប្រជាជនខ្មែរបានទទួលស្គាល់ និងពេញចិត្តជាមួយនឹងគុណភាពដ៏ល្អរបស់ផលិតផលយើងរួចជាស្រេចហើយ។

នៅក្នុងពិធីជប់លៀងថ្លែងអំណរគុណអតិថិជននេះមានក្រុមអ្នកចែកចាយ និងលក់រាយចូលរួមប្រមាណជាង250នាក់ ជាពិសេសមានវត្តមានរបស់លោក ស៊ុន ប៊ុនឡូ នាយកគ្រប់គ្រងនៃក្រុម-ហ៊ុន ទី ស៊ាង អ៊ីមផត អិចផត ដែលជាក្រុមហ៊ុនចែកចាយតែមួយគត់ប្រចាំនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជារបស់ DHAS។

លោក Suharit Siamwalla បានថ្លែងថា៖ "ដើម្បីធ្វើដំណើរឆ្ពោះទៅមុខ DHAS មិនត្រឹមតែណែនាំផលិតផលថ្មីៗប៉ុណ្ណោះទេ តែថែមទាំងពង្រឹងទំនាក់ទំនងរវាងអតិថិជនក្នុងស្រុកឱ្យកាន់តែប្រសើរ។ ជាមួយគ្នានេះ DHAS សូមជម្រាបជូនដល់អតិថិជនឱ្យដឹងពីអ្វីដែល DHASកំពុងធ្វើ ហើយសំខាន់បំផុតគឺដើម្បីចាប់ផ្តើមធ្វើដំណើររួមគ្នា និងពង្រីកវិសាលភាពនៃទំនុកចិត្តរបស់អតិថិជនខ្មែរក្នុងការជ្រើសរើសផលិតផលដែលមានគុណភាព"។

គួរបញ្ជាក់ថា DHASiamwalla Ltd., ជាក្រុមហ៊ុនផលិតសម្ភារសិក្សា និងសម្ភារការិយាល័យ ដែលត្រូវបានបង្កើតឡើងនៅប្រទេសថៃ តាំងពីឆ្នាំ 1907 មកម្ល៉េះ។ ក្រុមហ៊ុននេះមានផលិត និងចែកចាយសម្ភារការិយាល័យដែលមានគុណ-ភាពខ្ពស់ជាច្រើនប្រភេទរួមមានទាំងស៊ីម ក្រដាស និងប្រអប់ទុកឯកសារហ្វូលឌ័រ (Folder) សៀវភៅសរសេរ និងផលិតផលគុណភាពផ្សេងៗ ក្រោមស្លាកសញ្ញាច្រើនរាប់ប្រភេទ ដែលស្លាកសញ្ញានីមួយៗមានកេរ្តិ៍ឈ្មោះល្បីខាងគុណភាព និងទទួលបានការពេញនិយមក្នុងការប្រើប្រាស់យ៉ាងច្រើន៕

ខាំបាវ ស្វែងរកឃើញអ្នកឈ្នះរង្វាន់50លានរៀលលើកដំបូងនៅក្រុងបាវិត

ជាមួយនឹងកម្មវិធីដ៏អស្ចារ្យដើម្បីលើកទឹកចិត្តដល់អតិថិជនរបស់ខ្លួន ក្រុមហ៊ុនភេសជ្ជៈប៉ុកម៉ាង ខាំបាវ កាលពីសប្តាហ៍កន្លងមកបានរកឃើញអតិថិជនមានសំណាងឈ្នះរង្វាន់ធំចំនួនទឹកប្រាក់50លានរៀលដែលជាប្រជាពលរដ្ឋរស់នៅក្រុងបាវិត នាខេត្តស្វាយរៀង។

ស្ថិតក្នុងសភាពត្រេកអរ លាយឡំនឹងទឹកភ្នែក ដែលបង្ហាញពីក្តីរំភើបជាមួយនឹងមហាសំណាងរបស់ខ្លួនដែលគ្មាននរណាស្មានថាប្រាក់លានលើកដំបូងរបស់ភេសជ្ជៈប៉ុកម៉ាង ខាំបាវ លោក គុណ ម៉េង អាយុ១៧ឆ្នាំ បាននិយាយថា លោកមានស្រុកកំណើតនៅខេត្តកំពង់ចាម ប៉ុន្តែដោយសារជីវភាពគ្រួសារមានភាពលំបាក លោក និងភរិយាក៏បានមកចាប់ផ្តើមការងាររបស់គាត់នៅភូមិ ស៊ីណូ ក្នុងក្រុងបាវិត ខេត្តស្វាយរៀង ដោយស្នាក់នៅក្នុងបន្ទប់ជួលតូចមួយ។

លោកអះអាងថា ស្ទើរតែរាល់ថ្ងៃនៅពេលចេញពីធ្វើការនឿយហត់អស់កម្លាំង លោកតែងញ៉ាំភេសជ្ជៈខាំបាវមកទទួលទានជាប្រចាំ។ ដោយឡែកនៅពេលបើកគ្រប់ក៏លោកមិនបានគិតថាប្រាក់រង្វាន់ធំមកដល់ ព្រោះក្រៅពីធ្វើឲ្យមានកម្លាំង រីឯមុខងារឲ្យស្រស់ស្រាយក្នុងពេលធ្វើការងារទៀតនោះ អ្វីដែលធ្វើឲ្យលោកភ្ញាក់ផ្អើលស្ទើរមិនគួរឲ្យជឿនោះ គឺកាលពីពេលថ្មីៗនេះនៅពេលដែលលោកញ៉ាំខាំបាវមកទទួលទានដូចសព្វដង ស្រាប់តែបានឃើញរង្វាន់50លានរៀលនៅនឹងក្រវិលកំប៉ុង ហេតុនោះគាត់គិតថាជាការយល់សប្តិ។

អតិថិជនដែលឈ្នះរង្វាន់ធំប្រាក់លានលើកដំបូងរបស់ខាំបាវរូបនេះបានបញ្ជាក់ថា៖ "មុនដំបូងខ្ញុំដូចជាមិនជឿខ្លួនឯងនោះទេ ហើយក៏បានហៅអ្នករស់នៅជិតខាងឲ្យជួយមើលព្រោះខ្លាចមិនពិត។ បន្ទាប់ពីនេះខ្ញុំបានទូរស័ព្ទទៅកាន់លេខក្រុមហ៊ុនដែលមាននៅនឹងក្រវិលកំប៉ុង ដោយក្រុមហ៊ុនប្រាប់ថា ពិតជារង្វាន់ពិត។ ខ្ញុំអរស្ទើរតែលោតផុតដី ព្រោះមិនធ្លាប់គិតថាខ្លួនមានសំណាងបានទាំងប្រាក់ច្រើនសន្ធឹកសន្ធាប់បែបនេះទេ។ ខ្ញុំនឹងយកប្រាក់ទាំងនេះទៅធ្វើជាដើមទុនប្រកបអាជីវកម្មដើម្បីប្រែប្រួលជីវភាពគ្រួសាររបស់ខ្ញុំ។ ខាំបាវ ពិតជាបានធ្វើឲ្យជីវភាពគ្រួសាររបស់ខ្ញុំមានភាពល្អប្រសើរពិតមែន"។

សូមបញ្ជាក់ថា ក្រុមហ៊ុនភេសជ្ជៈប៉ុកម៉ាងខាំបាវ នៅតែបន្តការចែកជូន និងផ្តល់សំណាងដល់អតិថិជនរបស់ខ្លួនជានិច្ច ដែលក្នុងនោះរួមមានទឹកប្រាក់50លានរៀល ចំនួន40រង្វាន់ ម៉ូតូ HONDA Dream 125 ស៊េរីឆ្នាំ 2017 ចំនួន40រង្វាន់ ទូរស័ព្ទដៃ iPhone7 ចំនួន40រង្វាន់ រួមជាមួយការផ្តល់ជូនរង្វាន់ភេសជ្ជៈប៉ុកម៉ាងខាំបាវ1កំប៉ុងរាប់លានរង្វាន់ និងគ្មានការកំណត់កាលបរិច្ឆេទ។ អ្នកទាំងអស់គ្នាមានសំណាងបានឈ្នះរង្វាន់ធំ អ្នកលក់ម្នាក់ៗត្រូវរង្វាន់ពិតនឹងមានសំណាងបានទទួលរង្វាន់5លានរៀលដោយឡែកសម្រាប់អ្នកតាំងលក់ស្ពាតផងដែរ ពេលក្រុមការងារចុះទៅពិនិត្យនិងទទួលបានប្រាក់រង្វាន់ចំនួន50ម៉ឺនរៀល។ សូមចំណាំ សម្រាប់រង្វាន់ពិតប្រាកដ គឺមានតែនៅសម្បកកំប៉ុង ដែលមានអក្សរខ្មែរជាសញ្ញាសម្គាល់តែប៉ុណ្ណោះ៕

ក្រុមហ៊ុនCBL រៀបចំពិធីជប់លៀង ជូនដៃគូពាណិជ្ជកម្មអាពាហ៍ពិពាហ៍

ក្រុមហ៊ុនផលិតស្រាបៀរកម្ពុជា (CBL) កាលពីសប្តាហ៍កន្លងមកបានរៀបចំកម្មវិធីធំមួយនៅសណ្ឋាគារសុខា ភ្នំពេញ ដើម្បីប្រកាសបើកទំព័រ Facebook Fan Page (Party and Celebration) របស់ក្រុមហ៊ុន រួមនឹងកម្មវិធីប្រូម៉ូសិនថ្មីសម្រាប់រដូវកាលអាពាហ៍ពិពាហ៍ ឆ្នាំ2017-2018។

កម្មវិធីពិសេសនេះត្រូវបានរៀបចំឡើងក្នុងគោលបំណងពង្រឹងចំណងទំនាក់ទំនងជាមួយដៃគូពាណិជ្ជកម្មអាពាហ៍ពិពាហ៍របស់ក្រុមហ៊ុន CBL និងអតិថិជនទាំងអស់ដែលបានជាវស្រាបៀរគ្រប់ម៉ាកសញ្ញារបស់ក្រុមហ៊ុន CBL រួមមានស្រាបៀរ Heineken ABC Tiger Anchor Gold Crown និង Gold Crown Stout សម្រាប់រៀបចំបុណ្យភ្ញៀវក្នុងពិធីមង្គលការនៅទូទាំងប្រទេសកម្ពុជា។

អ្នកដែលអញ្ជើញចូលរួមក្នុងកម្មវិធីនេះរួមមាន ម្ចាស់ហាងលក់ភេសជ្ជៈ អ្នកបម្រើម្ហូបការពារ ចុងភៅ មេការ និងភ្ញៀវកិត្តិយសជាច្រើនទៀត។ ចំពោះម្ចាស់កម្មវិធីអាពាហ៍ពិពាហ៍ ដែលបានជាវស្រាបៀរម៉ាកសញ្ញាណាមួយរបស់ក្រុមហ៊ុន CBL ដូចជា Heineken ABC Tiger Anchor Gold Crown និង Gold Crown Stout នឹងទទួលបានកម្មវិធីប្រូម៉ូសិនពិសេសៗនារដូវកាលអាពាហ៍ពិពាហ៍ថ្មីនេះ ខណៈអ្នកដែលនាំពេលការក៏នឹងទទួលបានកញ្ចប់រង្វាន់លើកទឹកចិត្តជាច្រើនពីក្រុមហ៊ុន CBL ផងដែរ។

បន្ទាប់ពីប្រារព្ធធ្វើឡើងនៅរាជធានីភ្នំពេញ ក្រុមហ៊ុន CBL បានរៀបចំបន្តព្រឹត្តិការណ៍កម្មវិធីនេះនៅខេត្តសៀមរាបនិងខេត្តព្រះសីហនុ ថ្ងៃទី23 ខែតុលា ឆ្នាំ2017 នៅសណ្ឋាគារសុខា ខេត្តកំពង់ចាម ថ្ងៃទី26 ខែតុលា ឆ្នាំ2017 នៅសណ្ឋាគារ អ៊ិលប៊ីអ៊ិន ភាសាន និងខេត្តសៀមរាប ថ្ងៃទី31 ខែតុលា ឆ្នាំ2017 នៅសណ្ឋាគារសុខា៕

EDM Cambodia រៀបចំកម្មវិធីតន្ត្រីដ៏ធំពុំធ្លាប់មាននៅកម្ពុជា

ក្រុម EDM Cambodia បានសហការជាមួយក្រុមហ៊ុនស្រាបៀរ Heneken រៀបចំព្រឹត្តិការណ៍រាំរែកដ៏អស្ចារ្យមួយមានឈ្មោះថា "Afterlife Asylum" ដែលបានប្រព្រឹត្តទៅនៅសណ្ឋាគារកោះពេជ្រ យ៉ាណា កាលពីថ្ងៃសៅរ៍ ទី28 ខែតុលា ចាប់ពីម៉ោង 4ល្ងាច រហូតដល់ម៉ោង11យប់។

"Afterlife: Asylum" គឺជាកម្មវិធីរាំរែកដ៏ធំបំផុតដែលមិនធ្លាប់មាននៅក្នុងព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា។ កម្មវិធីនេះបាននាំមកនូវអ្នកចូលរួមរាប់ពាន់នាក់ រាំរែកពីរសេសពីសាលតន្ត្រីអេឡិចត្រូនិក ស្ទូឌីយ៉ូប្រកបដោយគុណភាពខ្ពស់ និងផលិតកម្មលំដាប់ពិភពលោក ដែលមានឈ្មោះថា Three 6 ក្រុមចម្រៀងការសម្តែងពិសេសៗដ៏អស្ចារ្យជាច្រើនទៀត។

សមាជិកក្រុម EDM Cambodia បានប្រាប់ឲ្យដឹងថា តារាល្បីប្រចាំកម្មវិធីនេះ គឺ DJ មកពីប្រទេសហូឡង់ ដែលមានឈ្មោះថា Debris ។ នៅក្នុងស្នាដៃតន្ត្រីរបស់គាត់ Debris បានប្រើប្រាស់បញ្ចូលគ្នារវាងប្រភេទតន្ត្រី EDM ទំនើបស៊េរីង និងសំនៀងដើមមកពីចក្រភពអង់គ្លេស ដែលធ្លាប់ទទួលបានជោគជ័យជាច្រើនលើសពីមកហើយ។ មានបទចម្រៀង DJ. Mag ដែលជា DJ ឈ្នះ Top 3 នៅក្នុងតារាងចំណាត់ថ្នាក់ប្រចាំក្រុម EDM រួមជាមួយក្រុម "Lucky Strike"។

នៅក្នុងការសម្តែងរួមគ្នាលើឆាកដែលមាន DJ ក្នុងតំបន់ Botoosh មកពីប្រទេសថៃ ក៏ដូចជា DJ ល្បីៗជាច្រើនប្រចាំព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា ព្រមទាំងការសម្តែងពិសេសៗពីក្រុម Univeso Robot Team of Pyrotechnics ជាមួយនឹងបច្ចេកវិទ្យា LED ដ៏អស្ចារ្យ បានធ្វើឲ្យទស្សនិកជនមានការភ្ញាក់ផ្អើលយ៉ាងខ្លាំង។

ព្រឹត្តិការណ៍ពិសេសនេះបានក្លាយជាបទពិសោធន៍អស្ចារ្យមួយក្នុងការកម្សាន្តសប្បាយរីករាយជាមួយនឹងកម្មវិធីជប់លៀង និងតន្ត្រី៕

LAN PROPERTY
Living with confidence

- Property Rental
- Buy
- Sales
- Construction
- Mortgage
- Management
- Consultant
- Valuation
- Investment
- Development

LAN Property provides full-services for Real Estate Brokerages such as purchase, sale, leasing and acquisition of all property types of commercial, residential and industrial. We also provide the professional advisory and consultancy services including Property Valuation, Management of Real Estate Portfolios and Property Investment and Development.

Our Contacts:
LAN SINNARA, H/P: (855-12) 610 111
SIN SOTHEAREAK, H/P: (855-12) 299 727
HENG BUNRY, H/P: (855-12) 386 790

#57, Sihanouk Blvd, Sangkat Chaktomuk, Khan Daun Penh, Phnom Penh 12207, Cambodia.
Email: info@lanproperty.com / Website: www.lanproperty.com
Tel: (855) 95 610 111 / 77 777 520

House for Sale
(lower than market price)

No 24B, Street Sorlar, Sangkat Teuk Thla, Kan Sen Sok, Phnom Penh
Building size: 4m x 16 m
Land size: 4m x 22m
Hight: 2.5 floors
Room: 6
Bathroom: 4
Price: $135,000
Tel: 012 941 791 / 092 979 295

Flat

- Location: Khann Daun Penh
- Buildig size: 6 m x 22m
- Room: 6
- Price: $2,600/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-10

House

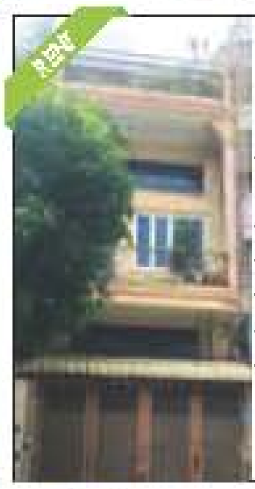
- Location: Tonle Bassac, Khan Chamkamon
- Land size: 4 m x 21 m (Room: 3, Bathroom: 2)
- Rent: $550/Month, Sale: $350,000
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-14

ដីលក់បន្ទាន់

- Location: Areyksath
- Land size: 10m x 60m
- Sale price: $100,000
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-16

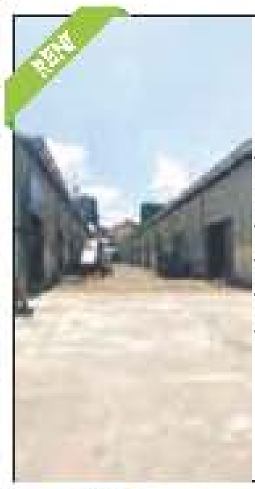
House for Sale
(lower than market price)

V3, St 265, Sangkat Teklaork 3, Khan Toul Kork, Phnom Penh
Building size: 4m x 14 m
Land size: 4m x 18m
Hight: 2.5 floors
Room: 3
Bathroom: 2
Price: $145,000
Tel: 012 941 791 / 092 979 295



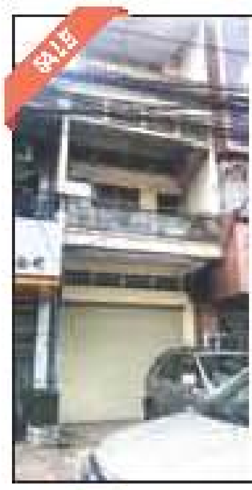
Flat

- Location: Sangkat Boeung keng kang2
- Buildig size: 4 m x 16m
- Room: 3
- Price: $700/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-11



ឃ្លាំងជួល

- Location: Sangkat Chhroy Changva
- Size: 12m x 12.6 m
- Price: $460/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-15

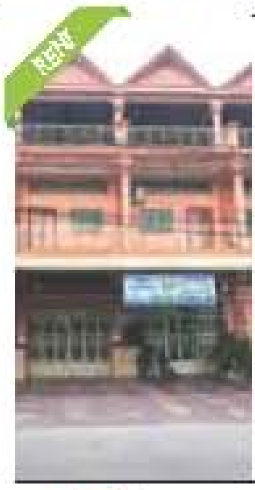


Flat

- Location: Samdech Monireth Blvd (217)
- Building size: 4 m x 14 m
- Height: 1 floor
- Room: 2
- Price: $330,000
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-03

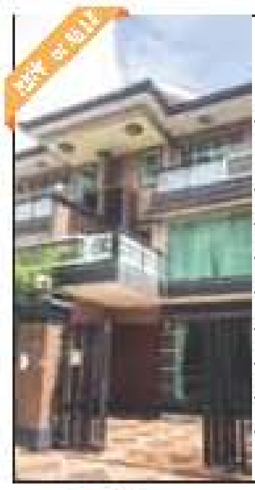
Flat

- Location: Sangkat Boeung Kokl
- Buildig size: 4m x 20m
- Room: 3
- Price: $1,600/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-07



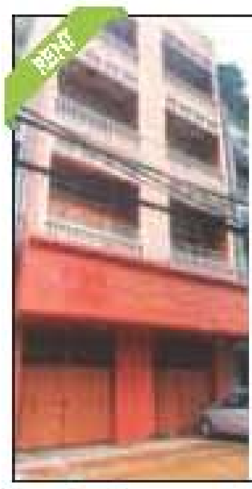
Flat

- Location: Sangkat Toul Sangke
- Buildig size: 6m x 26 m
- Height: 2 floor
- Price: $400/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-12



Villa

- Location: Borey999 Chak ankre
- Land size: 8m x 20 m
- Buildig size: 6 m x 13m
- Bed Room: 6
- Bathroom6
- Rent: $900/Month
- Sale: $260,000
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-17



Flat

- Location: Sangkat Phsar Daeum Kor
- Buildig size: 8.3m x 24 m
- Room: 10
- Price: $4,400/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-04

Land

- Location: Street 63
- Land size: 7m x 22m
- Rent: $2,000, Sale: $1,300,000
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-08

Land

- Location: Road 6A (bridge 11th)
- Land size: 16.6m x 120m
- Price: $380,000
- Phone: 089 36 88 88, 015 22 99 99
- Code: RCDV099-13

House

- Location: national road 6 prekpnov
- Building size: 8m x 20m, Height: 2 floor
- Price: $620,000 (Room:6)
- Phone: 089 36 88 88, 015 22 99 99
- Code: RCDV099-18

House

- Location: Street 271
- Building size: 360 sqm, Height: 2 floors
- Price: $700,000 (Room6)
- Phone: 089 36 88 88, 015 22 99 99
- Code: RCDV099-05

Land

- Location: S/K kbal koh, Khan chba ampor
- Land size: 3200 sqm
- Price: $320,000
- Phone: 089 36 88 88, 015 22 99 99
- Code: RCDV099-09

Villa

- Location: Sangkat Chhroy Changva
- Size: 22m x 38m (Bed Room: 6, Bathroom6)
- Price: $2,600/Month, (With funiture)
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-22

Villa

- Location: Sangkat Toul svay prey
- Size: 630 Square (Room: 6) (Parking is large)
- Price: $4,800/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-19

House

- Location: Sangkat Chhroy Changva
- Building size: 4 m x 16m
- Land size: 4m x 26m
- Height: 2.5 floors
- Room: 6
- Bathroom: 6
- Price: $170,000 (អាចចរចាបាន)
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-20

转让信息： 大型冷饮厂转让 地址位于4号路13公里处附近
厂房面积1000m2 内设5间办公室 项目总投资12万美元
用时一年时间建成 因国内有事急需回国 现低价4.5万转让
所有设备齐全（九成新）有冷饮生产线 饮用水生产线以及
部分生产材料 还有160m3冷库制冷温度-22度 接手即可生
产 也可以转型做制冰厂 有意者请电话联系
电话：088 990 0788 王先生

Land

- Location: Areyksath
- Land size: 36m x 60m
- Price: $120,000
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-21

Villa

- Location: Sangkat Boeung Kengkang1
- Land Size: 17.6m x 28m (Room: 7)
- Price: $6,000/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-22

ផ្ទះលក់បន្ទាន់

- Location: Sangkat Sras Chork [illegible] Head Office [illegible]
- Building size: 4 m x 18 m
- Height: 2 floors
- Room: 2
- Bathroom: 2
- Sale price: $320,000
- Phone: 092 610 111
- Code: RCBR099-26

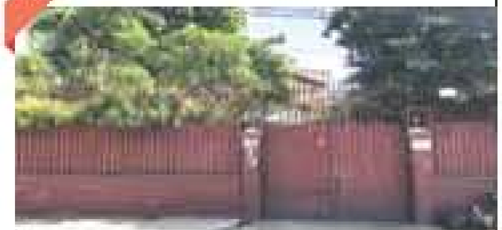
Land

- Location: Sangkat Toul Tumpoung
- Land size: 16m x 26m
- Price: $1,600/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-23

Villa

- Location: Khan Daun Penh.
- Land Size: 18.6m x 38m, (Room: 9)
- Price: $4,200/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-27

Villa



- Location: Sangkat Boeung Trabak
- Land size: .2m x 20m, (Room: 2)
- Price: $3,600/Square, (Car parking: 4)
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-31

Villa (1st Floor)

- Location: Sangkat Chhroy Changva
- Size: 200 Square, (Bed Room: 6, Bathroom:6)
- Price: $2,000/ Month, (With funitures)
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-34

Land

- Location: Sangkat Boeung Trabek
- Land size: 8m x 26m
- Price: $600,000
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-24

Land

- Location: Areyksath
- Land size: 12m x 27m
- Price: $180,000
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-28

Land

- Location: Odongk District
- Land size: 24 Hectares (with mango tree 4,000)
- Price: $60,000/hectare
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-32

Villa

- Location: Sangkat Boeung Kengkang1
- Size: 603 Square, (Room: 6)
- Price: $4,000/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-36

Restaurant

- Location: Sangkat Boeung Trabek
- House Size: 11m x24m (Have fully facilities)
- Price facilities: $60,000, Price Rent:$2,000/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-26

Villa

- Location: Sangkat Boeung Keng Kang1
- Room:8
- Price: $3,600/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-29

ហ្វែងចូល

- Location: Sangkat Toul Svay Prey
- Size: 22m x 26m, Height: 2 floors
- Rent: $3,600/Month
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-33

Land

- Location: Areyksath
- Land size: 12m x 30m
- Price: $60,000
- Phone: 095 610 111
- Code: RCBR099-35

Inthanou
Quality, Reliable, Comfortable
AMERICANSTAR®
អបអរសាទរព្រះរាជពិធីបុណ្យ
អុំទូក បណ្ដែតប្រទីប សំពះព្រះខែ និងអកអំបុក
លក់បញ្ចុះតម្លៃពិសេស
20%
ចាប់ពីពេលនេះ
រហូតដល់ថ្ងៃទី 30 វិច្ឆិកា 2017
ឯកទេសពូកតែ
1 គត់នៅកម្ពុជា
ផ្ទះលេខ៤២០-៤២២ ផ្លូវលេខ៣១០ ខណ្ឌចំការមន រាជធានីភ្នំពេញ
ទូរស័ព្ទលេខ: 015 789 002 / 089 789 002

Education អប់រំ
បច្ចេកវិទ្យា Technology

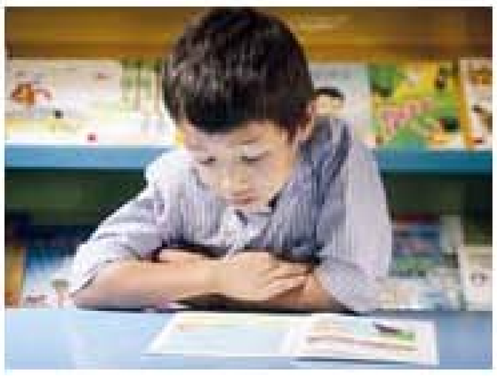
ប្រជាជនខ្មែរគួរអភិវឌ្ឍខ្លួនឱ្យក្លាយជាប្រជាជនសកល

ការអភិវឌ្ឍធនធានមនុស្សជាផ្នែកដ៏សំខាន់ដែលមិនអាចខ្វះបានសម្រាប់ប្រទេសទាំងអស់នៅលើពិភពលោក ព្រោះមនុស្សជាធនធានដែលមិនចេះរីងស្ងួតសម្រាប់សង្គម ហើយអាចជំរុញឱ្យសង្គមមានការអភិវឌ្ឍកាន់តែខ្លាំង និងឈានដល់ការប្រកួតប្រជែងជាលក្ខណៈអន្តរជាតិថែមទៀតផង។

កត្តាដែលជំរុញឱ្យធនធានមនុស្សក្នុងប្រទេសមួយខ្លាំង គឺកើតចេញពីស្ថាប័នរដ្ឋ និងឯកជន រួមទាំងប្រជាពលរដ្ឋម្នាក់ៗដែលមានឆន្ទៈក្នុងការអភិវឌ្ឍខ្លួនឯងឱ្យក្លាយជាមនុស្សខ្លាំងសម្រាប់ចូលរួមអភិវឌ្ឍស្ថាប័នដែលខ្លួនកំពុងធ្វើការ និងសង្គមជាតិទាំងមូល។

លោក ស៊ាង សុបញ្ញា នាយកវិទ្យាស្ថានកម្ពុជា-អាស៊ាន បានលើកឡើងថា ប្រជាជនកម្ពុជាពិសេសយុវជនដែលកំពុងសិក្សានៅតាមសាកលវិទ្យាល័យ គួរតែខិតខំអភិវឌ្ឍខ្លួនឱ្យក្លាយជាប្រជាជនដែលមានសមត្ថភាពកម្រិតអន្តរជាតិ (Global Citizen)។ បុគ្គលដែលមាន ...តទៅទំព័រ(16)

ហេតុអ្វីកូនក្មេងត្រូវអានសៀវភៅសម្រាប់កុមារ?



ក្មេងៗជាអនាគតធនធានមនុស្សដ៏សំខាន់សម្រាប់សង្គម ហើយនៅពេលដែលក្មេងតូចៗត្រូវបានអភិវឌ្ឍល្អនោះ ពួកគេនឹងក្លាយជាមនុស្សដែលពោរពេញទៅដោយសមត្ថភាព ឬក៏អាចសម្រេចបានក្តីស្រមៃរបស់ឪពុកម្តាយ និងក្រុមគ្រួសារផងដែរ។

ដើម្បីអភិវឌ្ឍសមត្ថភាពក្មេង ការអាន គឺជាគន្លឹះដ៏សំខាន់ដែលមិនអាចខ្វះបាន ព្រោះថានៅពេលពួកគេចាប់ផ្តើមចេះអាន ...តទៅទំព័រ(17)

Honda Dream 125 ស៊េរីឆ្នាំ2018 ចេញលក់ហើយ

ជាមួយនឹងការទន្ទឹងរង់ចាំយ៉ាងអន្ទះសាពីសំណាក់អ្នកគាំទ្រ និងអ្នកប្រើប្រាស់ កាលពីរាត្រីថ្ងៃទី27 ខែតុលា កន្លងទៅម៉ូតូម៉ាកហុងដាឌ្រីម 125 ស៊េរីថ្មី ឆ្នាំ2018 ដ៏ប្រណីតបានបង្ហាញខ្លួននៅ Koh Pich ក្នុងសាល City Hall។ ដោយកម្មវិធីទាំងមូលមានដូចជា សកម្មភាពសម្ពោធម៉ូតូម៉ាកហុងដាឌ្រីម 125 ស៊េរីថ្មី ការសម្តែងពិសេស និងការទទួលទានអាហារពេលល្ងាចជុំគ្នា។

លោក Ben Kiasrithanakorn អគ្គនាយកក្រុមហ៊ុន N.C.X. Company Limited បានឱ្យដឹងថា កម្មវិធីនេះរៀបចំឡើងដោយមានការចូលរួមពីភ្នាក់ងារចែកចាយម៉ូតូម៉ាកហុងដា និងដៃគូពាណិជ្ជកម្មទាំងអស់របស់ក្រុមហ៊ុន។ The Golden Masterpiece បានអ្នះ ...តទៅទំព័រ(17)

ការសិក្សានៅមហាវិទ្យាល័យត្រូវទាមទារការពិចារណាខ្ពស់ទើបជោគជ័យ

អានទៅទំព័រ(16)

Electrolux បោះជំហានកាន់តែរឹងមាំក្នុងទីផ្សារកម្ពុជា

Electrolux ដែលជាក្រុមហ៊ុនល្បីល្បាញឈានមុខគេក្នុងពិភពលោកសម្រាប់សម្ភារៈគ្រួសារ និងគ្រឿងអេឡិចត្រូនិកដ៏ល្អឯកមកពីអឺរ៉ុបបានបើកសម្ពោធផលិតផលរបស់ខ្លួនជាផ្លូវការហើយក្នុងប្រទេសកម្ពុជាកាលពីពេលថ្មីៗនេះ នេះជាមួយនឹងគោលបំណងដ៏សំខាន់បំផុតគឺ “Happiness Together”។

លើសពីនេះក្រុមហ៊ុនក៏បានប្រកាសថានឹងធ្វើការអភិវឌ្ឍ ព្រមទាំងពង្រីកយុទ្ធសាស្ត្រទីផ្សារក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ឱ្យបានកាន់តែ ...តទៅទំព័រ(16)

ប្រជាជនខ្មែរគួរអភិវឌ្ឍខ្លួនឱ្យក្លាយជា...

តពីទំព័រ 15 ;... សមត្ថភាពខ្លាំងជាសកលបែបនេះ គឺជាបុគ្គលដែលអាចធ្វើការងារបាននៅគ្រប់ប្រទេសទាំងអស់លើពិភពលោក ឬមានចំណេះជំនាញគ្រប់គ្រាន់ក្នុងការផ្ដើមចំណែកទីផ្សារការងារសំខាន់ៗនៅបរទេស។

លោក ស៊ាង សុបញ្ញា បាននិយាយថា៖ "ដើម្បីក្លាយខ្លួនជាបុគ្គលដែលមានការងារធ្វើ និងកម្រិតសមត្ថភាពជាអន្តរជាតិ ពួកគេត្រូវតែមានជំនាញធំៗ 2 ជាគោល គឺជំនាញភាសា និងជំនាញបច្ចេកទេសឱ្យបានច្បាស់លាស់។ ភាពច្បាស់នៃជំនាញភាសានេះ គឺមិនមែនគ្រាន់តែអានបាន ឬនិយាយស្ទាក់ស្ទើរបានបែបធម្មតា នោះទេ គឺចាំបាច់ត្រូវចេះច្បាស់លាស់អាចបកប្រែបាន អធិប្បាយ ឬសរសេរលិខិតផ្លូវការបានដោយល្អ"។

សាស្ត្រាចារ្យរូបនេះ បានលើកឡើងថា នៅពេលដែលយើងអាចយល់ច្បាស់ពីភាសាហើយ យើងនឹងមានឧបករណ៍សម្រាប់ការស្រាវជ្រាវជាសកល ដើម្បីឈានទៅដល់ភាពជាអ្នកជំនាញដែលមានគុណភាពក្នុងការគិត និងអនុវត្តខ្ពស់។ ចំពោះជំនាញបច្ចេកទេសវិញ ក៏ជាជំនាញចាំបាច់មួយដែរ ព្រោះបច្ចុប្បន្ននេះ អាស៊ានបានបើកចំហឱ្យអាជីពមួយចំនួនដើម្បីឱ្យប្រជាជននៅក្នុងប្រទេសដែលជាសមាជិកទាំងអស់មានឱកាសស្វែងរកការងារធ្វើនៅក្នុងប្រទេសទាំង១០នេះ។ ប្រសិនបើយើងមានជំនាញច្បាស់លាស់ ហើយចេះប្រើភាសាច្បាស់លាស់ យើងនឹងអាចឆ្លងចូលទៅធ្វើការងារនៅបរទេសបាន និងមិនមែនប្រកួតប្រជែងតែនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជាប៉ុណ្ណោះទេ។

លោក គឹម អៀង នាយកវិទ្យាស្ថានសិក្សាដើម្បីជោគជ័យ បានលើកឡើងថា មេដឹកនាំល្អគឺជាមេដឹកនាំដែលចេះនាំប្រជាជនឱ្យក្លាយជាប្រជាជនសកល ហើយប្រជាជនខ្លួនឯងក៏ត្រូវតែមានឆន្ទៈក្នុងការអភិវឌ្ឍខ្លួនដោយផ្ដោតសំខាន់លើអត្តភាពសំខាន់ៗចំនួន៣ គឺមនុស្ស បរិស្ថាន និងចំណូល។ ការលើកឡើងពីកត្តាមនុស្សនេះ គឺចង់សំដៅលើការអប់រំ និងការលើកតម្លៃមនុស្សគ្រប់រូបដោយការផ្ដល់ឱកាសចែករំលែក និងជួយគ្នាទៅវិញទៅមកប្រកបដោយភាពស្មោះត្រង់។

ចំណុចសំខាន់មួយផ្សេងទៀត គឺធម្មជាតិ ឬបរិស្ថាន មានន័យថា មនុស្សត្រូវតែគិតឱ្យបានល្អិតល្អន់ពីសកម្មភាពរបស់ខ្លួនប្រចាំថ្ងៃចំពោះពិភពលោក និងមិនចូលរួមការបំផ្លាញពិភពលោកដោយប្រយោល។

លោក គឹម អៀង បាននិយាយថា៖ "ការគិតពីផលប្រយោជន៍គិតគូរពីពិភពលោក គឺអាចធ្វើឱ្យយើងរស់នៅក្នុងភាពសុខដុមទាំងអស់គ្នា ហើយនៅពេលដែលមនុស្សធ្វើខ្លួនដោយមានភាពហ្មត់ចត់ ហើយចូលរួមថែរក្សាពិភពលោកតាមរយៈការសន្សំសំចៃថាមពលអគ្គិសនី ការគ្រប់គ្រងសំរាមបានល្អ និងការដាំដើមឈើជាដើម អាចធ្វើឱ្យយើងរស់នៅក្នុងភាពស្ងប់សុខ"។

លោក គឹម អៀង បានបញ្ជាក់ថា រឿងចំណូលជារឿងចុងក្រោយបំផុតបន្ទាប់ពីរឿងមនុស្ស និងបរិស្ថាន តែទោះជាយ៉ាងណាក៏មនុស្សត្រូវការការរកចំណូលដែលល្មមត្រឹមត្រូវ និងតោងពឹងផ្អែកលើគោលការណ៍ស្មោះត្រង់ដែលមិនប៉ះពាល់អ្នកដទៃ ហើយរស់នៅជាមួយគ្នាប្រកបដោយភាពថ្លៃថ្នូរ។

ការសិក្សានៅមហាវិទ្យាល័យត្រូវទាមទារការពិចារណាខ្ពស់ទើបជោគជ័យ

ការសិក្សានៅមហាវិទ្យាល័យ អាចនិយាយថាជាជំហានថ្មីមួយឆ្ពោះទៅកាន់ឧត្តមភាព និងភាពជាអ្នកដែលមានជំនាញច្បាស់លាស់ទៅថ្ងៃអនាគត។ សិស្សដែលទើបបានបញ្ចប់ការសិក្សានៅកម្រិតមធ្យមសិក្សាទុតិយភូមិ ចាំបាច់ត្រូវយកចិត្តទុកដាក់ឱ្យបានច្បាស់លាស់ទៅលើផ្លូវឆ្ពោះទៅកាន់ភាពជោគជ័យ តាមរយៈការ "សម្រេចចិត្តត្រូវ ជ្រើសរើសត្រូវ និងសិក្សាត្រូវ"។

ឯកឧត្តម អ៊ាង សុផល្លែត អនុរដ្ឋលេខាធិការក្រសួងកសិកម្ម រុក្ខាប្រមាញ់ និងនេសាទ បានលើកឡើងនៅក្នុងកម្មវិធីពិព័រណ៍សាកលវិទ្យាល័យឆ្នាំ2017ថា ការសិក្សានៅថ្នាក់មហាវិទ្យាល័យត្រូវការឱ្យនិស្សិតមានគំនិតច្បាស់លាស់ មានឯកសារយោង និងការសិក្សាស្រាវជ្រាវជាក់លាក់លើអ្វីដែលខ្លួនបានសរសេរ ឬបានសម្រេចឱ្យខ្លាំងឡើង។

ឯកឧត្តម មានប្រសាសន៍ថា៖ "យុវជនខ្មែរដែលត្រៀមខ្លួនចូលមហាវិទ្យាល័យ ត្រូវតែអភិវឌ្ឍខ្លួនឱ្យក្លាយជាមនុស្សដែលចេះគិតពិចារណា គឺពិចារណាលើការវិភាគ វិភាគលើការពិចារណា និងវិភាគលើការវិភាគ"។

ឯកឧត្តម បានលើកឡើងថា ការដែលសិស្សនិស្សិតចូលដល់ថ្នាក់មហាវិទ្យាល័យ គុណភាពរបស់ពួកគេមិនគ្រាន់តែកើនឡើងខ្លាំង តែមុននឹងសម្រេចចិត្តជ្រើសរើសជំនាញណាមួយ សិស្សក៏ត្រូវតែសិក្សា និងពិចារណាឱ្យបានច្បាស់ផងដែរពីចំណាប់ចំណូលចិត្ត បរិស្ថាន និងទេពកោសល្យពីកំណើតរបស់ខ្លួន ដើម្បីធានាថាយើងអាចសិក្សាលើជំនាញដែលត្រឹមត្រូវសម្រាប់ជីវិត។

ការជ្រើសរើសជំនាញ ទាមទារឱ្យមានការប្រឹក្សា ការយកចិត្តទុកដាក់ និងការផ្ដោតសំខាន់លើភាពជាក់ស្ដែងនៃអាជីពការងារដែលនឹងធ្វើនៅថ្ងៃអនាគត ដើម្បីត្រៀមខ្លួនក្លាយជាធនធានមនុស្សដែលមានតម្លៃសម្រាប់សង្គម និងចូលរួមចំណែកយ៉ាងសកម្មជាពលរដ្ឋល្អនៅគ្រប់វិស័យក្នុងសង្គម។

ហេតុអ្វីកូនក្មេងត្រូវអានសៀវភៅ...

តពីទំព័រ 15 ... ឬចូលចិត្តអាន ពួកគេនឹងអាចទទួលបាននូវប្រយោជន៍ជាច្រើនពីគន្លងអប់រំនៃមេរៀនទាំងអស់នោះ។

កញ្ញា ហ៊ុង ស្រីរត្ន អ្នកនិពន្ធសៀវភៅកុមារសម្រាប់គ្រឹះស្ថានបោះពុម្ពផ្សាយមួយចំនួននៅកម្ពុជា បានប្រាប់ថា កុមារមានគំនិតប្លែកខុសពីមនុស្សធំ ហើយការលេងខ្លះការដោះស្រាយបញ្ហារបស់កុមារអាចធ្វើឱ្យមនុស្សធំមានការភ្ញាក់ផ្អើលផងដែរ។ ការតែងនិពន្ធសៀវភៅរឿងសម្រាប់កុមារគឺត្រូវតែមានវិធីមានដំណោះស្រាយបញ្ហាដែលត្រូវបានបង្កើតឡើងដោយអ្នកនិពន្ធ តែពេលខ្លះអ្នកនិពន្ធមិនអាចឆ្លើយបានល្អបំផុតនោះទេសម្រាប់ការបញ្ចប់រឿងរបស់ខ្លួន។ ហេតុនេះអ្នកនិពន្ធត្រូវទុកឱកាសឱ្យកុមារជំនុំគិតដើម្បីស្វែងរកចម្លើយ ហើយជ្រើសរើសយកគំនិតដែលប្លែក ឬល្អបំផុតដែលខ្លួននឹកស្មានមិនដល់ដើម្បីអប់រំដល់កុមារជាច្រើនទៀតដែលបានអាន។

កញ្ញា ស្រីរត្ន បាននិយាយថា "អ្វីដែលកុមារទទួលយកនូវការអាន និងបទពិសោធន៍ដោះស្រាយបញ្ហាបានល្អគួរតែរួមផ្សំនឹងលក្ខណៈភាពទាំងអស់នោះទៅអនុវត្តក្នុងការរស់នៅរបស់គេ ដែលធ្វើឱ្យពួកគេចេះដោះស្រាយបញ្ហាបានល្អបំផុត ឬជ្រើសរើសគំនិតទាំងអស់នេះជាមូលដ្ឋានដើម្បីបង្កើតដំណោះស្រាយថ្មីប្រកបដោយភាពច្នៃប្រឌិត ដែលគ្រប់គ្នានឹកស្មានមិនដល់"។

បើតាមអ្នកនិពន្ធវ័យក្មេងខាងលើ ការបណ្តុះគំនិតច្នៃប្រឌិត និងភាពឆ្លាតរបស់កុមារ គឺជាការកសាងគ្រឹះមួយយ៉ាងរឹងមាំ សម្រាប់អនាគតរបស់យុវជននៅក្នុងសង្គម។

ស្របគ្នានេះដែរ លោក ឈុំ ជំនិត អ្នកនិពន្ធសៀវភៅកុមារបានលើកឡើងថា សៀវភៅគឺជាស្ពានសម្រាប់កុមារមានគុណតម្លៃខ្ពស់ដើម្បីបណ្តុះផ្តល់គំនិត និងចរិតលក្ខណៈឱ្យកុមារចេះយល់ដឹងដោយខ្លួនឯងនូវអ្វីៗទាំងឡាយណាដែលគួរធ្វើ និងមិនធ្វើទាំងឡាយណាដែលមិនគួរធ្វើ។ ជាពិសេសកុមារដែលចូលចិត្តអានសៀវភៅ គឺជាកុមារឆ្លាតមាន និងមានភាពវៃឆ្លាតជាងកុមារដែលមិនចូលចិត្តអាន។ គំនិតរបស់កុមារដែលធ្លាប់បានអានមានលក្ខណៈទូលំទូលាយ និងមានបន្ទាត់ល្អជាងកុមារដែលមិនចូលចិត្តអានសៀវភៅ។

Honda Dream 125 ស៊េរី...

តពីទំព័រ 15 ...បញ្ចាំងពីភាពជោគជ័យ គុណតម្លៃ ភាពទាន់សម័យ កិត្យានុភាព និងថាមពល។

ម៉ូតូ ហុងដា ឌ្រីម 125 ស៊េរីថ្មី ត្រូវបានរចនាឡើងតាមបែបថែរក្សាកើត និងប្រណីតភាពដ៏ល្អឯកជាមួយនឹង៖

1- Masterpiece Honda Dream Emblem ដោយ Black Crystal មានក្បូរក្បាច់ល្អគ្មានគូប្រៀប មានភាពល្អឆើត ស័ក្តិសមនឹងអ្នកដែលប្រកបដោយភាពជោគជ័យ

2- New Honda Golden Emblem ស្លាកថ្មី រចនាម៉ូដទំនើបដោយពណ៌មាស ផ្តល់ភាពស្រស់ស្អាតធ្វើឱ្យកាន់តែមានភាពទាក់ទាញ

3- New Golden 3 D Sticker Style ស្ទីគ័រថ្មី ស្រស់ល្អឆើត រចនាឡើងជាមួយពណ៌មាសប្រភេទក្រាហ្វិក 3D ផ្តល់នូវភាពស្រស់ស្អាត ឆើតឆាយយ៉ាងល្អឥតខ្ចោះបង្ហាញពីគុណតម្លៃ និងភាពរឹងមាំពិត

4- New Gorgeous Golden Speedometer កុងទ័រថ្មី បង្ហាញនូវមុខងារដ៏មហាបានយ៉ាងច្បាស់

5- New Deluxe Tail Light ចង្កៀងភ្លើងក្រោយ ឆើតឆាយ ជាមួយនឹងការរចនាម៉ូដយ៉ាងស្រស់ស្អាត

6- New Muffler Design បន្ទះការពារបំពង់ស៊ីម៉ាំង ដែលត្រូវបានរចនាម៉ូដជាមួយនឹងក្រាហ្វិកទំនើបថ្មីស្រស់ស្អាត

7- Crystal Head Light and Real Light with Diamond Shape ចង្កៀងភ្លើងមុខដែលមានរាងដូចពេជ្រ មានភាពរលោងភ្លឺ ព្រមទាំង Inner Line ភ្លើងផ្ទុចក្រីស្តាល់ បង្ហាញនូវភាពភ្លឺច្បាស់។

មានពណ៌បីជម្រើសដូចជា ពណ៌ខ្មៅ ពណ៌ក្រហម និងពណ៌ទឹកប្រាក់ដែលជាពណ៌ពិសេសនៅក្នុងឆ្នាំនេះដោយចំនួនមានកំណត់។ លោកអ្នកអាចរកទិញបាននៅតាមបណ្តាភ្នាក់ងារចែកចាយរបស់ក្រុមហ៊ុន ហុងដា ទូទាំងប្រទេសកម្ពុជា ចាប់ពីថ្ងៃទី28 តុលា ឆ្នាំ2017។

ក្រុមហ៊ុន N.C.X. Company Limited សូមថ្លែងអំណរគុណយ៉ាងជ្រាលជ្រៅចំពោះភ្នាក់ងារចែកចាយ ហុងដា ដៃគូសហការ និងអតិថិជនទាំងអស់ដែលតែងតែស្រឡាញ់ គាំទ្រ និងជឿជាក់លើម៉ូតូម៉ាក ហុងដាទាំងអស់។

Electrolux បោះជំហានកាន់តែ...

ភ្នំពេញ (ប្រទ)... ខ្លាំងឆ្នាំនេះដែរតាមរយៈការចាប់ដៃគូសហការជាមួយ ឌេហ៊ីរ គ្រុប ដែលជាក្រុមហ៊ុនទទួលបានអាជ្ញាបណ្ណក្នុងការចែកចាយសម្ភារអគ្គិសនី និងគ្រឿងអេឡិចត្រូនិកសម្រាប់ផ្ទះបាយ ដ៏ធំបំផុតក្នុងរាជធានីភ្នំពេញ។

អ្នកចាត់ការទូទៅផ្នែកទីផ្សារអន្តរជាតិផ្នែកសម្ភារអគ្គិសនី និងគ្រឿងអេឡិចត្រូនិកប្រចាំតំបន់អាស៊ីបូព៌ារបស់ក្រុមហ៊ុន Electrolux លោក Rattanaj Manaswatcharapong បានមានប្រសាសន៍ថា សម្រាប់ព្រឹត្តិការណ៍នៃការបើកសម្ពោធផលិតផល Electrolux នៅកម្ពុជានេះ គឺជាព្រឹត្តិការណ៍ដ៏អស្ចារ្យបំផុតដែលក្រុមហ៊ុនបានក្លាយជាដៃគូសហការជាមួយក្រុមហ៊ុន ឌេហ៊ីរ គ្រុប។ តាមរយៈកិច្ចសហការនេះអតិថិជននឹងទទួលបានបទពិសោធន៍នៃការច្នៃប្រឌិតផលិតផល Electrolux។ អ្វីដែលពិសេសនោះគឺគ្រប់ផលិតផលរបស់ Electrolux គឺត្រូវបានផលិតឡើងជាមួយនឹងបច្ចេកវិទ្យាដ៏ទំនើបបំផុតដើម្បីបំពេញតាមសេចក្តីត្រូវការសម្ភារអគ្គិសនី និងគ្រឿងអេឡិចត្រូនិកសម្រាប់ផ្ទះបាយ និងផលិតផលថែរក្សាសម្លៀកបំពាក់ក្នុងប្រទេសកម្ពុជាដែលកំពុងតែមានការរីកចម្រើន និងការអភិវឌ្ឍយ៉ាងឆាប់រហ័ស។

ក្រុមហ៊ុន Electrolux នឹងផ្តល់ជូនអតិថិជននូវផលិតផលសំខាន់ៗចំនួន3ប្រភេទរួមមាន ទី1 ការផ្តល់ជូនផលិតផលសម្ភារអគ្គិសនី និងគ្រឿងអេឡិចត្រូនិកសម្រាប់ផ្ទះបាយ ទី2 ការថែរក្សាសម្លៀកបំពាក់ជាមួយនឹងម៉ាស៊ីនបោកសម្លៀកបំពាក់ដែលត្រូវបានផលិតឡើងជាមួយនឹងបច្ចេកវិទ្យាទំនើប និងទី3 ការផ្តល់ជូនផាសុខភាព (ផលិតផលបន្សុទ្ធខ្យល់ ម៉ាស៊ីនត្រជាក់ ម៉ាស៊ីនបូមធូលី និងម៉ាស៊ីនទឹកក្តៅ ជាដើម)។

បច្ចុប្បន្ន Electrolux គឺជាក្រុមហ៊ុនឈានមុខគេផ្នែកសម្ភារអគ្គិសនី និងគ្រឿងអេឡិចត្រូនិកសម្រាប់គេហដ្ឋានដោយផ្អែកលើការយល់ឃើញ និងសេចក្តីត្រូវការរបស់អតិថិជន។ ផលិតផលរបស់ Electrolux មានដូចជា ទូទឹកកក ចង្ក្រានដុត ចង្ក្រានហ្គាស ចង្ក្រានអគ្គិសនី ម៉ាស៊ីនលាងចាន ម៉ាស៊ីនបោកសម្លៀកបំពាក់ ម៉ាស៊ីនបូមធូលី ម៉ាស៊ីនត្រជាក់ និងសម្ភារអគ្គិសនីអេឡិចត្រូនិកសម្រាប់គេហដ្ឋានជាច្រើនទៀត។

គិតពីឆ្នាំ2016 ក្រុមហ៊ុន Electrolux បានធ្វើការលក់ផលិតផលរបស់ខ្លួនបានប្រាក់ជាង14.51 កោដិដុល្លារអាមេរិក និងមានបុគ្គលិកប្រមាណជាង 55,000នាក់៕

Samsung បោះទុន18ពាន់លានដុល្លារផលិតឈីបបន្ថែមទៀត

ក្រុមហ៊ុន Samsung Electronics បានប្រកាសថា ខ្លួនកំពុងបោះទុនចំនួន18 ពាន់លានដុល្លារអាមេរិកសម្រាប់ធ្វើការវិនិយោគថ្មីនៅក្នុងការពង្រីកផលិតភាពគ្រឿងឧបករណ៍អេឡិចត្រូនិក នៅក្នុងប្រទេសកូរ៉េខាងត្បូង។

ជាទូទៅអ្នកប្រើប្រាស់ភាគច្រើនសុទ្ធតែធ្លាប់ស្គាល់ម៉ាកសញ្ញារបស់ Samsung តាមរយៈទូរស័ព្ទដៃ និងទូរទស្សន៍ តែតាមការពិតក្រុមហ៊ុន Samsung ក៏ជាក្រុមហ៊ុនធំបំផុតខាងផលិតបន្ទះឈីបអេឡិចត្រូនិចផងដែរ។ តាមរយៈទិន្នន័យចងក្រងដោយ Bloomberg គ្រឿងបង្គុំឧបករណ៍អេឡិចត្រូនិកបង្កើនប្រាក់ចំណូលជាងពាក់កណ្តាលសម្រាប់ក្រុមហ៊ុន Samsung នៅក្នុងឆ្នាំ2016។ ដូច្នេះការវិនិយោគចុងក្រោយនេះ មានន័យថា ប្រាក់ចំណូលទាំងនោះនឹងត្រូវពង្រីកបន្ថែមទៀត។

តាមរយៈការប្រកាសដែលធ្វើឡើងកាលពីថ្ងៃអង្គារ ក្រុមហ៊ុន Samsung បានឱ្យដឹងថាខ្លួននឹងវិនិយោគសង់រោងចក្រ Pyeongtaek ថ្មីនៅត្រឹមឆ្នាំ2021 ដែលមានតម្លៃប្រមាណ13.5ពាន់លានដុល្លារ ហើយគ្រោងនឹងដំឡើងរហូតដល់26ពាន់លានដុល្លារ។ ការប្រកាសវិនិយោគរបស់ក្រុមហ៊ុន Samsung ត្រូវបានធ្វើឡើងស្របពេលដែលការចាប់ផ្តើមផលិតប្រង់ប្រាយដ៏ធំបន្ទះឈីបនៅក្នុងរោងចក្រ Pyeongtaek។

ជាមួយគ្នានេះក្រុមហ៊ុន Samsung ក៏មានគម្រោងក្នុងការបង្កើតរោងចក្រទី2 នៅក្នុងខេត្តស៊ុយអាន ប្រទេសចិន ដែលទីតាំងនោះកំពុងស្ថិតក្នុងការពិចារណា។ រោងចក្រទី1 របស់ Samsung ស្ថិតនៅក្នុងខេត្តស៊ុយអាន ត្រូវបានសាងសង់តាំងពីឆ្នាំ2014 ហើយបច្ចុប្បន្នកំពុងដំណើរការយ៉ាងពេញទំហឹង។ ជាមួយនឹងវិនិយោគថ្មីនេះ Samsung មានបំណងពង្រឹងបណ្តាញរោងចក្រសកលលោក ក៏ដូចជាអភិវឌ្ឍវិស័យបច្ចេកវិទ្យាព័ត៌មានទាំងមូលឱ្យបានឆាប់រហ័សបំផុត៕

Car for Sale
- Model: Sienna Year: 2004
- Price: $27,000 (Installment)
- Color: White
- Engine: V6 3.3L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-01

Car for Sale
- Model: Toyota Highlander, Year: 2003
- Price: $20,500 (Installment)
- Color: Gold(Limited)
- Engine: V6 3.0, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-05

Car for Sale
ឡានលក់ : មកដល់ច្រើនគ្រឿង
- Toyota Alphard Year: 2003
- តំលៃចាប់ពី $2,6000 - $2,9000
- ពណ៌ស ចក់ម្ដងបាន
- ម៉ាស៊ីន 2.4L និង3.0L ប្រើសាំង
- ទំនាក់ទំនង: 016 675 999
  081 789 111
- Code: AED099-11

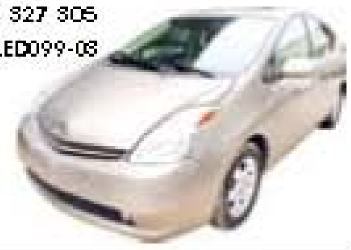
Car for Sale
- Model: Lexus LX400h, Year: 2006
- Price: $35,000 (Installment)
- Color: Gold
- Engine: V6 3.0L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-02

Car for Sale
- Model: Lexus RX 330, Year: 2006
- Price: $30,000 (Installment)
- Color: White
- Engine: V6 3.3L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-07

Car for Sale
- Model: Toyota Highlander, Year: 2002
- Price: $17,500 (Installment)
- Color: Silver
- Engine: V6 3.0, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-12

Car for Sale
- Model: Toyota Camry, Year: 2002
- Price: $11,000
- Color: Gold (LE)
- Engine: V4 2.4L
- Tel: 015 722 988 / 099 785 778
- Code: AED099-16

Car for Sale
- Model: Toyota Prius, Year: 2006
- Price: $11,300
- Color: Gold,
- Engine: 1.6L
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-03



Car for Sale
- Model: CAMRY Year: 2002
- Price: $11,000
- Color: White
- Engine: V4 2.4L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-08

Car for Sale
- Model: Lexus LX470, Year: 2003
- Price: $44,500 (Installment)
- Color: White(Full Option)
- Engine: 4.7L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-13

Car for Sale
- Model: Lexus GX470, Year: 2003
- Price: $36,500 (Installment)
- Color: While
- Engine: V8 4.7L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-17

Car for Sale
- Model: Toyota Scion, Year: 2004
- Price: $11,500 (Installment)
- Color: Gold,
- Engine: 1.6L
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-04

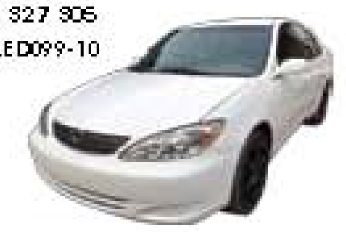
Car for Sale
- Model: Toyota Prius, Year: 2006
- Price: $12,200 (Installment)
- Color: Silver
- Engine: 1.6L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-09

Car for Sale
- Model: Lexus RX300, Year: 2001
- Price: $16,000
- Color: Gold
- Engine: 3.0L
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-14

Car for Sale
- Model: Lexus RX300, Year: 2002
- Price: $17,600$ (Installment)
- Color: White
- Engine: V6 3.0L
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-18

Car for Sale
- Model: Toyota Prius, Year: 2004
- Price: $11,500 (Installment)
- Color: Silver
- Engine: 1.6L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-06

Car for Sale
- Model: CAMRY Year: 2002
- Price: $12,200 (Installment)
- Color: White
- Engine: V4 2.4L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-10



Car for Sale
- Model: TUNDRA, Year: 2007
- Price: $31,000 (Installment)
- Color: Gold (Limited)
- Engine: V8 5.7L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-15

Car for Sale
- Model: Highlander Year: 2002
- Price: $18,000$
- Color: White
- Engine: 3.0L, Fuel: Gasoline
- Tel: 069 327 306
- Code: AED099-19

LANDSAIL
Feel the difference
សំបកកង់រថយន្ត ឡែនសែល
មានគុណភាពខ្ពស់ ពីប្រទេសអាឡឺម៉ង់ និងមានការធានារយៈពេល ៦ ខែ
រឺ ១០០០០ គីឡូម៉ែត្រ ឈើបញ្ជាបច្ចេកទេសដូចជា ប៉ោង រឺមូល
Tel: 078 233 355 | 078 355 577
Facebook: @landsailtires www.landsailtires.com

$68/month
- Model : Honda Beat
- Color: Orange + Black
- Year : 2017
- Price Around : 1,670$
- Duration 36 months

$100/month
- Model : Honda Zoomer
- Color : Red + Black
- Year : 2018
- Price Around : 2,360$
- Duration 36 months

$164/month
- Model : Honda PCX (New)
- Color : White
- Year : 2016
- Price Around : 3,000$
- Duration 24 months

$84/month
- Model : Honda Move (New)
- Color : Orange Black
- Year : 2016
- Price Around : 2,080$
- Duration 36 months

$71/month
- Model : YAMAHA Fino 125 cc (New)
- Color: Lineup-Gray
- Year : 2017
- Price Around : 1,760$
- Duration 36 months

$83/month
- Model : YAMAHA Grand Filano (New)
- Color : Lineup Gray
- Year : 2017
- Price Around : 2,060$
- Duration 36 months

$71/month
- Model : Honda Dream (New)
- Color : Black
- Year : 2016
- Price Around : 1,760$
- Duration 36 months

$93/month
- Model : Honda MSX (New)
- Color : Green
- Year : 2016
- Price Around : 2,300$
- Duration 36 months

$186/month
- Model : Honda PCX (New)
- Color : White
- Year : 2017
- Price Around : 3,420$
- Duration 24 months

$84/month
- Model : Honda ZoomerX (New)
- Color : Blue + Orange
- Year : 2017
- Price Around : 2,080$
- Duration 36 months

$54/month
- Model : Suzuki Smash V (New)
- Color : Black
- Year : 2016
- Price Around : 1,330$
- Duration 36 months

$75/month
- Model : Honda Dream (New)
- Color : Black
- Year : 2017
- Price Around : 1,860$
- Duration 36 months

$63/month
- Model : Suzuki Nex (New)
- Color: White + Black
- Year : 2017
- Price Around : 1,560$
- Duration 36 months

$71/month
- Model : Suzuki Lets (New)
- Color : White
- Year : 2017
- Price Around : 1,760$
- Duration 36 months

$93/month
- Model : Honda Click (New)
- Color : Red
- Year : 2017
- Price Around : 2,300$
- Duration 36 months

$20/month
- Model : Honda Today
- Color : Light Blue
- Year : 2006
- Price Around : 600$
- Duration 36 months

$97/month
- Model : Yamaha Q-Bix
- Color : White
- Year : 2017
- Price Around : 2,400$
- Duration 36 months

month
- Model : HONDA SCOOPY (New)
- Color : Lineup BlueWhite
- Year : 2018
- Price Around : 2,160$
- Duration 36 months

$101/month
- Model : YAMAHA Fz-S-Fi (New)
- Color : Lineup Blue Black
- Year : 2016
- Price Around : 2600$
- Duration 36 months

$110/month
- Model : YAMAHA Fz-Fi (New)
- Color : Lineup Black
- Year : 2016
- Price Around : 2700$
- Duration 36 months

ចាប់ពីថ្ងៃ 14 កញ្ញា ដល់ 12 វិច្ឆិកា 2017
ធនាគារឯកទេស អ៊ីអន (ខេមបូឌា) ម.ក
AEON SPECIALIZED BANK (CAMBODIA) PLC.
023 988 555
www.aeon.com.kh
Model: iPhone8
Color: White
Price Around : $769
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$75/month
Model: iPhone 8 Plus
Color: Gold
Price Around : $879
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$86/month
Model: iPhone 7 Plus 128G |New|
Color: Red
Price Around : $855
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$84/month
Model: iPhone 7 128G |New|
Color: Red
Price Around : $770
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$75/month
Model: Galaxy S8 Plus |New|
Color: Orchid Gray
Price Around: $819
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$80/month
Model: Galaxy S8 |New|
Color: Black
Price Around : $739
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$72/month
Model: iPhone 7 Plus |New|
Color: Gold
Price Around : $680
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$66/month
Model: iPhone 7 |New|
Color: Gold
Price Around : $596
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$58/month
Model: Huawei P10 |New|
Color: Green
Price Around: $610
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$59/month
Model: Huawei Mate 9 Pro|New|
Color: Gold
Price Around: $755
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$74/month
Model: iPad mini4 16G |New|
Color: Gold |Sim|
Price Around : $445
Accessories: Charger
Duration 12 months
$43/month
Model: iPad Air2, 16G |New|
Color: Gold
Price Around : $445
Accessories: Charger
Duration 12 months
$43/month
Model: Huawei P9 Lite |New|
Color: Gold,
Price Around: $229
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$22/month
Model: Galaxy A3 2017 |New|
Color: Rose Gold
Price Around : $285
Accessories: Charger+Headphone
Duration 12 months
$28/month
Model: Galaxy C5 32G |New|
Color: Rose Gold,
Price Around : $295
Accessories: Charger+Headphone
Duration 12 months
$29/month
Model: Galaxy A5 2017 |New|
Color: Gold
Price Around : $395
Accessories: Charger+Hedphone
Duration 12 months
$38/month
Model: Galaxy A7 2017 |New|
Color: Peach Cloud
Price Around: $450
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$44/month
Model: Galaxy C7 32G |New|
Color: Rose Gold
Price Around : $355
Accessories: Charger + Headphone
Duration 12 months
$34/month
ព័ត៌មានបន្ថែម
សម្រាប់សេវាកម្មបង់រំលស់
AEON
023 988 555
www.aeon.com.kh
www.facebook.com/aeonbank.kh

AXIS
RESIDENCES
金轴丽苑

Axis Residences is the First Condominium in Cambodia achieving "Green Mark Gold" standard by Building Construction Authority of Singapore.

សូមមកទទួលយកការរស់នៅបែបទំនើបនិងទាន់សម័យនៅថ្ងៃនេះ ជាមួយនឹង៖

- ខុនដូដែលសាងសង់ឡើងតាមបទដ្ឋានបច្ចេកទេសរបស់ប្រទេសសិង្ហបុរី
- មានអាងហែលទឹកដែលមានប្រវែងស្តង់ដារ អូឡាំពិក (៥០ម៉ែត្រ) សង់នៅផ្ទាល់ដី
- ការផ្តល់ជូនឥតគិតថ្លៃ នូវទីកន្លែងសំរាប់ ការលេងកំសាន្ត, ការហាត់ប្រាណ, ទីលានវាយតេន្នីសខ្នាតអន្តរជាតិ។ល។

SPRING
CJW DEVELOPMENT PTE LTD
诚信发展有限公司

PhillipBank
Your Partner In Finance

SLEUKRITH
realty

Marketing & Sales Agency
070 636 805
010 988 888

KAMPU SUN
カンプサン株式会社

ឱកាសទៅហ្វឹកហ្វឺនការងារនៅប្រទេសជប៉ុន

ក្រុមហ៊ុន **KAMPUSUN MANPOWER LTD** យើងខ្ញុំ ត្រូវការជ្រើសរើសសិក្ខាកាមទៅបណ្តុះបណ្តាលការងារ នៅប្រទេសជប៉ុនដែលអាចទទួលបានប្រាក់ខែចាប់ពី 1,200ដុល្លារ - 1,800ដុល្លារ ក្នុង1ខែ និងទទួលបានលិខិតបញ្ជាក់ការសិក្សាពីប្រទេសជប៉ុន

ផ្នែកដែលជ្រើសរើសមានដូចខាងក្រោម

1 ផ្នែកកសិកម្ម 2 ផ្នែកសំណង់ 3 ផ្នែកវេចខ្ចប់ 4 ផ្នែកនេសាទ និងប្រភេទការងារផ្សេងៗទៀត...

លក្ខខណ្ឌនៃការជ្រើសរើស
- មានអាយុចាប់ពី 19ឆ្នាំ ដល់ 35ឆ្នាំ
- មានសុខភាពល្អ និងកាយសម្បទាមាំមួន
- គ្មានស្លាកស្នាមសាក់
- មានការយល់ព្រមពីក្រុមគ្រួសារ

លក្ខខណ្ឌនៃការចុះឈ្មោះ
- រូបថត 4x6 ចំនួន 8សន្លឹក
- អត្តសញ្ញាណប័ណ្ណ សៀវភៅគ្រួសារ និងសំបុត្រកំណើត

បញ្ជាក់ : ការចុះឈ្មោះមិនចំណាយប្រាក់ទេ

អាសយដ្ឋានៈ ផ្ទះលេខ 15B ផ្លូវលេខ 502
សង្កាត់ផ្សារដើមថ្កូវ ខណ្ឌចំការមន ភ្នំពេញ12307
070 669 030 / 012 669 030
012 610 111 / 098 669 030

ឡារ៉ែន
LA REINE

ដំណឹងជ្រើសរើសបុគ្គលិក

ហាង ឡារ៉ែន លក់សម្លៀកបំពាក់ ត្រូវការជ្រើសរើសបុគ្គលិក
ភេទស្រី ចំនួន១រូប ជាបន្ទាន់
ក្នុងមុខតំណែងជា ជាងកាត់ដេរសម្លៀកបំពាក់។

តម្រូវការ
- មានអាយុចាប់ពី 20-30ឆ្នាំ
- ចេះកាត់ និងដេរសម្លៀកបំពាក់
- ចេះសេរ៉េ ខោអាវ
- រួសរាយរាក់ទាក់ជាមួយភ្ញៀវ និងក្រុមការងារ

ផុតកំណត់
ថ្ងៃទី14 ខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ2017

បេក្ខនារីដែលមានចំណាប់អារម្មណ៍ សូមទំនាក់ទំនងតាមអាសយដ្ឋាន
អគារលេខ57 មហាវិថីព្រះសីហនុ សង្កាត់ចតុមុខ ខណ្ឌដូនពេញ
ឬតាមរយៈលេខទូរស័ព្ទ : 081 678 111
អ៊ីមែល : info@lareine.com.kh - cc: naren@lareine.com.kh

វគ្គសិក្សាខ្លី
AML Soft Skills
រៀនគិត និងរៀនអំពីមនុស្ស

We Always Care
About Your Future

7 Steps for Your Future Success

7. Create Living Values
6. Public Speaking Skill
5. Passion to Your Success
4. How to Achieve Your Goal
3. Remove Your Fear, Build Your confidence
2. Productive Mental Attitude
1. Building Self-Motivation

រៀនរយៈពេល ៣ខែរៀនតែថ្ងៃអាទិត្យ
តម្លៃសិក្សា ២៤៥ដុល្លារ/នាក់
ទទួលចុះឈ្មោះរៀងរាល់ថ្ងៃ

សូមទាក់ទង
កញ្ញា ឡេង អាលីយ៉ា
អ្នកសម្របសម្រួលវគ្គ AML Soft Skills
010 910 777
078 910 777
016 500 990

We're HIRING

LA REINE MEDIA

REPORTER

La Reine Media is a premium advertising media (newspaper, magazine and website) in Cambodia. we are seeking 1 person.

Responsibilities
- Attend relevant events, fairs and conferences.
- Ability to pick good quote from famous and success people.
- Create and maintain a network of contacts.
- Conduct face-to-face or phone interview with related individual concerning some interested events.
- Hunt up for up-to-date news.

Requirements
- At least one year experience in related filed.
- Know how to take a photo and video is an advantage
- Being enthusiastic in writing.
- Good command in English, Microsoft Office, Email and Internet.
- Good communication skill.
- Creative, hard-working attitude and team player.
- Have your own transportation.

Salary : Negotiable
Closing Date: 14 November 2017

Interested applicants can submit C.V with cover letter to
Address: #57, Sihanouk Blvd., Sangkat Chaktomuk,
Khan Daun Penh, Phnom Penh

Email : info@lareine.com.kh
sophoan@lareine.com.kh
H/P : 023 215 717
078 610 111

Carabao ENERGY DRINK
ខារ៉ាបាវ 50 លានរៀល ចែករង្វាន់ពិតៗ!
ខារ៉ាបាវ ជួយកែប្រែជីវិតលោកអ្នក
ក្លាយជាអ្នកមានភ្លាមៗ
ឈ្មោះ គុច ខេមរា
មុខរបរ ជាបុគ្គលិកប្រើការងារនៅ ក្រុង បាវិត
តើសេដ្ឋីបន្ទាប់ជាអ្នកណា ?
រង្វាន់នៅមានច្រើនទៀត អ្នកក៏អាចក្លាយជាអ្នកមាន
សូមបញ្ជាក់ រង្វាន់ 50លានរៀល នៅសល់ 39រង្វាន់ ម៉ូតូនៅសល់ 40រង្វាន់ iphone7 នៅសល់ 40រង្វាន់ទៀតកំពុងរង់ចាំអ្នក ដោយលោកអ្នកគ្រាន់តែពិសារភេសជ្ជៈ ខារ៉ាបាវ ហើយពិនិត្យមើលក្រវិលកំប៉ុង លោកអ្នកនឹងមានភ្លាមៗ!
ខារ៉ាបាវ អ្នកគតស៊ូដ៏អស្ចារ្យ